2. Balio proposamenak

Biziberdea fitness mundurako pentsatutako janari azkar eta osasungarriko jatetxea da.
Proteina ugari duten plater orekatuak eskaintzen ditugu, osagai freskoekin egindakoak.
Gure helburua da pertsonek osasuntsu jan ahal izatea denbora asko galdu gabe.
Robotak erabiltzen ditugu janaria prestatzeko, eskaerak kudeatzeko eta janaria zerbitzatzeko.
Bezeroek beren platerak pertsonaliza ditzakete, gustuen eta beharren arabera.
Horrela, elikadura osasungarria, azkartasuna, teknologia eta berrikuntza uztartzen ditugu.

1.Bezero segmentua

Biziberdea elikadura osasungarria izan nahi duten pertsonei zuzenduta dago.
Gure bezero nagusiak kirolariak eta gimnasiora joaten diren pertsonak dira.
Denbora gutxi bazkaltzeko duten ikasle eta langileei ere zuzentzen gatzaizkie.
Gorputza zaindu nahi dutenentzat janari azkarra eta osasungarria eskaintzen dugu.
Gure bezeroek beren elikadura-beharretara egokitutako platerak aukera ditzakete.
Gainera, teknologia eta berrikuntza interesatzen zaizkien pertsonei ere zuzentzen gatzaizkie.

8. Funtsezko bazkideak

Biziberdeak elikagai fresko eta osasungarrien hornitzaileekin lankidetzan arituko da.
Robotak fabrikatzen dituzten enpresekin ere lan egingo dugu.
Gure ekipamendu teknologikoa konpontzeko eta mantentzeko teknikariak izango ditugu.
Gimnasioekin eta kirol-zentroekin lankidetzan aritu ahal izango gara bezeroak erakartzeko.
Banaketa-enpresek eskaerak bezeroen etxeetara eramaten lagunduko digute.
Bazkide horiek garrantzitsuak izango dira zerbitzua hobetzeko eta enpresa hazteko.

5. Diru-sarrerak

Biziberdearen diru-sarrera nagusia janari osasungarriaren salmenta izango da.
Fitness menuak, proteina ugariko platerak eta entsalada orekatuak eskainiko ditugu.
Edari naturalak, proteina-irabiakiak eta zukuak ere salduko ditugu.
Eramateko eta etxez etxeko eskaeren bidez ere diru-sarrerak lortuko ditugu.
Gainera, janari osasungarriko asteko edo hileko harpidetzak eskaini ahal izango ditugu.
Horrela, irabaziak lortzeko hainbat modu izango ditugu.

3. Kanalak

Biziberdeak jatetxe fisiko bat izango du, bezeroek bertan jan ahal izateko.
Eskaerak azkar egiteko mugikorretarako aplikazio bat ere izango dugu.
Gure webgunean menuak eta prezioak kontsultatu ahal izango dira.
Sare sozialak erabiliko ditugu gure enpresa ezagutarazteko.
Bezeroek eskaerak online egin ahal izango dituzte, lokalean jasotzeko.
Gainera, etxez etxeko banaketa-zerbitzua eskainiko dugu.

4. Bezeroekiko harremanak

Biziberdeak arreta moderno bat eskainiko du, roboten eta pantaila interaktiboen bidez.
Bezeroek beren eskaerak modu erraz eta azkarrean egin ahal izango dituzte.
Bezeroei beren kirol-helburuen araberako plateren gomendioak eskainiko dizkiegu.
Erabiltzaileek beren elikadura-beharretara egokitutako janariak aukeratu ahal izango dituzte.
Gainera, deskontuak eta sariak dituen fidelizazio-programa bat izango dugu.
Gure helburua bezeroak pozik egotea eta berriro etortzea da.

6. Funtsezko baliabideak

Biziberdeak eskaerak prestatzeko, kudeatzeko eta zerbitzatzeko robotak beharko ditu.
Adimen artifiziala ere erabiliko dugu jatetxearen funtzionamendua hobetzeko.
Salmentak eta eskaerak kudeatzeko software bat izango dugu.
Osagai fresko eta osasungarriak funtsezkoak izango dira gure platerak prestatzeko.
Sukaldea eta teknologia modernoa dituen lokal fisiko bat beharko dugu.
Gainera, bezeroen erosketak errazteko mugikorretarako aplikazio bat izango dugu.

6. Funtsezko baliabideak

Biziberdeak eskaerak prestatzeko, kudeatzeko eta zerbitzatzeko robotak beharko ditu.
Adimen artifiziala ere erabiliko dugu jatetxearen funtzionamendua hobetzeko.
Salmentak eta eskaerak kudeatzeko software bat izango dugu.
Osagai fresko eta osasungarriak funtsezkoak izango dira gure platerak prestatzeko.
Sukaldea eta teknologia modernoa dituen lokal fisiko bat beharko dugu.
Gainera, bezeroen erosketak errazteko mugikorretarako aplikazio bat izango dugu.

9. Kostu-egitura

Gastu nagusietako bat robotak erostea eta mantentzea izango da.
Janaria prestatzeko beharrezkoak diren osagaiak ere ordaindu beharko ditugu.
Lokalaren alokairua eta elektrizitate-kontsumoa beste kostu batzuk izango dira.
Mugikorretarako aplikazioak eta softwareak mantentzea eta eguneratzea beharko dute.
Publizitatean, marketinean eta banaketa-zerbitzuetan dirua inbertituko dugu.
Gastu horiek guztiak kontrolatu beharko ditugu Biziberdea errentagarria izan dadin.