SCROLLFIT

FUENTES DE INGRESO

Todos los proyectos de empresa necesitan una fuente de ingresos, incluyendo nuestro modelo de aplicación para gimnasios, fisios y profesionales en este entorno.

La pregunta que nos ayuda a responder las dudas sobre las fuentes de ingreso es:

¿Cuánto y como esta dispuesto a pagar el cliente por nuestro producto?

Al principio tenemos pensado no cobrarles un precio alto a los clientes por el uso de la aplicación. Teniendo en cuenta que cobraremos por subscripción, iniciaremos con un precio estable, bajo y justo, como 5,99€ por subscripción mensual. Cuando crezcamos como empresa y ganemos visibilidad, subiremos el precio poco a poco para conseguir exclusividad en nuestros clientes, hasta unos 19,90€.

Los clientes quieren un precio estable y que se adapte a sus necesidades, pero teniendo en cuenta todo lo que conectamos usando nuestra app, y el punto de conexión entre los clientes y los profesionales, subir el precio de la suscripción conseguiría acercar a gente de mayor capacidad financiera y mas visible.