Sociedades clave

Casco de esquí con visión para ventisca y sensor de alerta trasera

Por qué necesitamos socios

Nuestro casco combina protección, visión avanzada y un sensor electrónico. Es difícil que una empresa nueva domine por sí sola la fabricación, la electrónica y la venta, así que nos apoyaremos en una red de proveedores y aliados para reducir costes y riesgos.

Proveedores clave

Proveedor	Qué aporta
Fabricante de cascos	Carcasa, acolchado interior y certificación de seguridad (normativa europea de cascos de esquí).
Proveedor de tecnología de visión	Cámaras o sensores de imagen mejorada y pantalla o visor integrado para ver con ventisca.
Proveedor de sensores y electrónica	Sensor de detección trasera (tipo radar de coche), batería, chips y sistema de aviso al usuario.
Empresa de ensamblaje	Montaje final del casco y control de calidad.

Socios estratégicos

Socio	Qué aporta
Estaciones de esquí y escuelas	Acceso directo a clientes, pruebas del producto y recomendación.
Tiendas especializadas y distribuidores de deporte	Venta física y visibilidad en la temporada de nieve.
Marcas de esquí y gafas	Posibles alianzas para promocionar el casco juntos.
Laboratorios de certificación	Homologación y garantía de que el casco cumple la normativa.
Universidades y centros tecnológicos	Apoyo en el desarrollo y las pruebas de la tecnología de visión y alerta.
Entidades de financiación y ayudas	Subvenciones, inversores o programas para emprendedores.

Motivaciones de las alianzas

Reducir costes aprovechando fabricantes ya establecidos, **reducir riesgos** al compartir el desarrollo y la certificación, y **conseguir recursos** que no tenemos, como tecnología, canales de venta y credibilidad ante el cliente.