

## FUENTES DE INGRESO

### Ayudas ADER (Inicial)

Para apoyar la puesta en marcha del proyecto, se prevé solicitar diversas líneas de ayuda ofrecidas por la Agencia de Desarrollo Económico de La Rioja (ADER), especialmente dirigidas a nuevos emprendedores y proyectos de base tecnológica. En primer lugar, destaca la convocatoria **PPA – Promoción de Emprendedores**, destinada a facilitar la creación de nuevas empresas y la adquisición de los primeros activos necesarios. Esta línea permite subvencionar gastos como la constitución legal de la empresa, inversiones en tecnología, desarrollo de plataformas web o aplicaciones móviles, diseño de imagen corporativa y acciones iniciales de marketing; todo ello con un porcentaje de apoyo que alcanza aproximadamente el **35% de los gastos subvencionables**, con un límite máximo de inversión de **70.000 €** y un mínimo de **3.000 €**, según las condiciones publicadas por ADER.

De manera complementaria, el proyecto puede optar a las **ayudas de digitalización** impulsadas por ADER, orientadas a financiar inversiones en hardware, software, servicios TIC, mejoras tecnológicas o infraestructuras digitales, lo que resulta especialmente relevante en una plataforma cuyo funcionamiento depende de un sistema digital robusto y seguro. Estas ayudas facilitan la modernización digital de nuevas empresas, tal como recoge la información difundida por el Gobierno de La Rioja.

Finalmente, si se desarrollan funcionalidades innovadoras dentro de la plataforma, el proyecto también podría encajar en las líneas de **I+D+I y captación de talento** convocadas por ADER, dirigidas a impulsar proyectos con componente tecnológico avanzado o carácter innovador, y dotadas con financiación destinada a promover el desarrollo de soluciones digitales novedosas en la región.

### Comisión por Reserva (Principal)

El modelo de ingresos principal se basará en una comisión aplicada a cada servicio contratado a través de la aplicación. Esta comisión, estimada entre un 15% y un 20% del importe total del servicio, se descontará automáticamente al momento de confirmar la reserva. Este sistema garantiza una fuente de ingresos constante y directamente proporcional al volumen de transacciones realizadas en la plataforma.

Además, permite escalar los ingresos a medida que crece la base de usuarios y la demanda de servicios de cuidado felino.

#### **Tarifa de Suscripción Premium (Opcional):**

De forma complementaria, se ofrecerá una suscripción premium dirigida a los dueños que deseen obtener ventajas adicionales dentro de la plataforma. Esta modalidad podrá contratarse de manera mensual o anual y ofrecerá beneficios como acceso preferente a cuidadores con alta reputación, prioridad en la gestión de reservas durante temporadas de alta demanda, descuentos exclusivos o funcionalidades avanzadas, como reportes diarios, videollamadas con el cuidador o servicios complementarios como grooming o enriquecimiento ambiental. Esta línea de ingresos diversifica las fuentes del proyecto y aporta estabilidad financiera al recibir pagos recurrentes.

#### **Acuerdos de Colaboración:**

Finalmente, la aplicación abrirá la puerta a colaboraciones estratégicas con marcas especializadas en productos para gatos, como alimentación premium, juguetes interactivos o accesorios de cuidado. A través de publicidad integrada, contenido patrocinado o campañas especiales dentro de la plataforma, se podrán generar ingresos adicionales sin afectar la experiencia del usuario. Estos acuerdos no solo aportarán beneficios económicos, sino que también reforzarán el posicionamiento de la app dentro del sector felino, ofreciendo a los usuarios recomendaciones de calidad y productos afines a sus necesidades.