

1-PROPOSICIÓN DE VALOR

1. ¿Qué necesidad o problema resolvemos?

DailyDish resuelve la dificultad de mantener una alimentación saludable y específica (médica o deportiva) en un estilo de vida acelerado. Atendemos tres problemas críticos:

- **Gestión de la salud:** Facilitamos el cumplimiento de dietas para necesidades médicas (alergias, diabetes) o metas físicas (ganar músculo, perder peso), reduciendo el riesgo de errores nutricionales.
- **Limitación económica:** Resolvemos la falta de control sobre el gasto alimentario al crear menús ajustados a presupuestos específicos del usuario.
- **Falta de tiempo y conocimiento:** Eliminamos la carga mental de planificar y cocinar, facilitando el trabajo al usuario mediante la automatización inteligente.

2. ¿Qué es lo que os hace diferentes y por qué el cliente está dispuesto a pagar?

Nuestra diferenciación radica en que no somos solo un electrodoméstico, sino un **asistente de salud y finanzas integrado**. Los factores clave por los que el cliente elegirá DailyDish son:

- **Personalización extrema:** A diferencia de la competencia, DailyDish adapta cada receta a los macros exactos, restricciones médicas y bolsillo del usuario en tiempo real.
- **Valor Cualitativo:** Aportamos valor a través de un diseño inteligente y la seguridad de que la comida cumple con los requisitos médicos necesarios.
- **Novedad y Prestaciones:** Integramos inteligencia artificial que cruza datos de salud con precios de mercado, una prestación novedosa que facilita la vida diaria.
- **Reducción de riesgo y seguridad:** El cliente paga por la tranquilidad de que su alimentación está supervisada tecnológicamente según sus patologías o metas.