

Alianzas clave

¿Por qué es importante hacer alianzas con otras empresas?:

- Hacer alianzas con otras compañías es vital para nuestra empresa, al ser una empresa con un servicio tan complejo y preciso, es necesario delegar responsabilidades en otras entidades.
- Haciendo alianzas conseguimos un crecimiento por ambas partes, ellos modernizan sus servicios o reciben una compensación económica y nosotros podemos existir gracias a ellos.
- Pero, ¿Qué empresas necesitamos para que nuestra empresa despegue como nuestros drones?



Alianzas estratégicas:

- Correos, la cual nos contratará el reparto en zonas rurales asignadas
- Consejería de Salud de La Rioja y su proyecto Farmacia Rural para dar servicio a zonas rurales en La Rioja.
- Acuerdos privados con las farmacias rurales de Zarratón y Rodezno



- Ayuntamientos y Entidades Locales: Serán nuestros mejores amigos Necesitamos su permiso para usar sus terrenos públicos (vuelos autorizados y puntos de carga), y a cambio les damos el servicio de que estamos reconectando su pueblo.



La Rioja

Para ello llegamos a un acuerdo con el gobierno de la rioja

- Repsol, esta nos dejará usar sus gasolineras como estaciones de carga para nuestros drones.
- Telefónica nos daría la cobertura que necesitamos para que nuestros drones no pierdan nunca la señal



- La empresa de drones DJI, sería la encargada de suministrarnos todo el hardware necesario para desplegar nuestra flota de drones
- Como aseguradora de nuestros drones contrataríamos a rosillo hermanos, los cuales nos darían cobertura con los seguros



ROSILLO
Hnos.

Equipo Fundador

El núcleo de RuralDron está formado por perfiles técnicos y operativos que cubren las áreas fundamentales para el despliegue de infraestructura aérea en el mundo rural:

- Millán | Programador y Arquitecto de Sistemas Responsable del desarrollo del ecosistema digital. Se encarga de la creación del software que automatiza las misiones de vuelo y la gestión inteligente de las estaciones de carga.
- Ricardo | Programador y Desarrollo de Infraestructura Especialista en la integración de sistemas y control técnico. Su labor es garantizar que la comunicación entre el software y el hardware de las bases sea fluida, segura y eficiente.
- Juan | Responsable de Marketing y Estrategia Encargado del posicionamiento de la marca y la expansión del mercado. Lidera la comunicación con clientes B2B, instituciones y la captación de usuarios en el entorno rural.
- Oscar | Responsable de Contratos y Cumplimiento Legal Especialista en la gestión contractual y normativa. Asegura que cada instalación y acuerdo operativo cumpla estrictamente con la regulación aérea y legal vigente.