

Fuentes de ingresos

Para que nuestro proyecto sea sostenible, hemos creado tres formas de generar ingresos que se complementan. La primera es una suscripción mensual para quienes quieran la versión premium de la aplicación que será de 5,99€ al mes y una oferta de 49,99€ al año, que permite usarla sin conexión y ofrece ventajas extra como un planificador semanal de todas las comidas con todas las recetas que debes realizar. Así obtendríamos ingresos por pago recurrentes. Pensamos que muchos usuarios estarán dispuestos a pagarla porque valoran la comodidad, sobre todo quienes cocinan a menudo o viven en zonas con mala conexión.

La segunda, son los kits de comida, cuyos precios serán dinámicos según el coste real de los ingredientes. Esto nos permite ser más justos y adaptarnos a cada temporada. Por ejemplo, si en verano las verduras están más baratas, el kit también lo estará; si en invierno sube el precio del tomate, el kit se ajustará.

La tercera fuente de ingresos será la publicidad dentro de la aplicación, siempre de forma moderada y con un precio fijo por anuncio. Así obtenemos un apoyo extra sin saturar al usuario.

En conjunto, estas tres vías nos dan estabilidad y flexibilidad, y creemos que los clientes pagarán porque nuestro proyecto les ahorra tiempo, esfuerzo y les facilita la vida.