

---

# RECURSOS CLAVE



Para asegurar el éxito de la Maceta IA y la viabilidad del escalado, el proyecto se apoya en los siguientes recursos estratégicos:



## Recursos Tangibles (Físicos y Materiales)

### Infraestructura de Fabricación y Logística

- **Nave Industrial (Centro de Operaciones):** Espacio físico de 900 €/mes destinado al ensamblaje final, control de calidad y almacenamiento de stock antes de la distribución.
- **Maquinaria de Producción (Moldes):** Los moldes de inyección de acero son el recurso físico más crítico; son los que permiten la fabricación en serie de la maceta con acabados profesionales.
- **Stock de Componentes Críticos:** Posesión de los sensores (pH, conductividad, humedad) y microcontroladores necesarios para evitar roturas de stock en la cadena de montaje.

### Infraestructura Tecnológica (Hardware de Servidores)

- **Servidores de Datos e IA:** Arquitectura de servidores capaz de procesar en tiempo real las lecturas de los 40.000 sensores activos (4 por cada una de las 10.000 macetas) y devolver órdenes de riego/nutrición.
- **Equipos de Testeo:** Bancos de prueba para la calibración precisa de los pHmetros y conductímetros antes del empaquetado.



## Recursos Intangibles (Intelectuales y Estratégicos)

### Software y Propiedad Intelectual

- **Algoritmo de IA Propietario:** El motor de lógica que traduce datos crudos de sensores en "consejos de cuidado". Este es el corazón del valor añadido frente a macetas baratas.
- **Base de Datos Botánica Estructurada:** Diccionario exhaustivo de especies y variedades con sus rangos óptimos de pH, EC y humedad. Un activo de información que no tiene la competencia.
- **Marca y Diseño Industrial:** El registro de la marca y el diseño estético de la maceta, que la posiciona como un objeto de decoración tecnológica *premium*.

### Capital Humano (Habilidades y Experiencia)

- **Desarrollo Full-stack y Firmware:** Nosotros nos encargamos del desarrollo integral de la App y el firmware de los dispositivos. Al ser una capacidad interna, podemos implementar actualizaciones rápidas y mejoras constantes sin depender de consultoras externas, lo que supone un coste de creación de 0€
- **Conocimiento especializado en Agronomía y Botánica:** Poseemos la habilidad técnica para interpretar los problemas fisiológicos que puedan sufrir las plantas. Gracias a esto, programamos directamente en la IA las sugerencias fitosanitarias y nutricionales precisas para cada situación.
- **Gestión Logística y de Operaciones:** Contamos con la experiencia necesaria para coordinar toda la cadena de suministro, desde la importación de componentes hasta la distribución masiva de las 10.000 unidades, asegurando la eficiencia en cada paso.



## Recursos Relacionales

### Red de Partners y Sponsors

- **Contactos con Marcas de Fertilizantes:** Relaciones comerciales con proveedores de insumos interesados en aparecer como recomendados en la App (Sponsors).
- **Acuerdos con Distribuidoras:** Contacto directo con empresas de logística que aseguran que el producto llegue al cliente final (recurso valorado en 15.000 € de inversión operativa).
- **Proveedores de Hardware de Confianza:** Contactos en fábricas de sensores y electrónica que garantizan precios competitivos y calidad en grandes volúmenes.

## Recursos Financieros

- **Capital de Inversión Inicial:** Los 275.500 € necesarios para financiar el primer gran lote, ya sea mediante capital propio, préstamos bancarios o preventas (Crowdfunding).
- **Línea de Crédito para Contingencias:** Fondo de maniobra para cubrir el "Fondo de Garantías" (RMA) y asegurar que cualquier fallo de fábrica no hunda la reputación de la marca.