

FUENTES DE INGRESOS



Todos nuestros dispositivos incluyen el sello de “Smart-Green Technology”, que certifica el uso de energía solar y el ahorro hídrico inteligente, verificable mediante la App. Este sello no solo es una garantía de calidad, sino un activo que justifica el valor de nuestro producto en el mercado actual.

Además de la venta del hardware, IntelliPOT ofrece servicios adicionales de valor añadido y colaboraciones B2B que generan un flujo de caja constante y diversificado.



Producto IntelliPOT (Hardware Principal)

Nuestra maceta inteligente con IA integrada. Incluye el set completo de sensores (Humedad, pH, EC, Temp, Luz), panel solar, batería y sistema de riego automático. Es la base de nuestro ecosistema y el punto de entrada para todos nuestros servicios. **Coste: 59,99 €**

Plan Botanist Plus (Software Premium)

Para usuarios que buscan un control profesional. Incluye gráficas históricas avanzadas, predicción meteorológica local conectada a la IA y consultoría directa con agrónomos para casos de plagas difíciles a través de un chat dedicado en la aplicación. **Coste: 4,99 €/mes**

Servicio de Repuestos y Accesorios

Venta de kits de mantenimiento que incluyen sondas de repuesto, filtros para la bomba de agua y sustratos específicos optimizados para la lectura de nuestros sensores de precisión. **Coste medio: 12,00 €**

Ingresos por Patrocinio (Sponsors B2B)

Modelo de publicidad nativa donde marcas líderes de fertilizantes y fitosanitarios pagan por ser la recomendación principal de la IA ante una necesidad detectada en la planta.

Ingresos Totales por Ejercicio

A continuación, se presentan las capturas detalladas del plan financiero correspondientes a los tres primeros años de actividad, donde se refleja la progresión de ventas, suscripciones y patrocinios.

Año 1:

INGRESOS INICIALES				
Concepto	Cantidad	Unidades	Total	%
Aportación capital socios	8500	3	25.500	12,01%
INGRESOS PRODUCTO AÑO 1				
Concepto	Precio Venta	Unidades	Total	%
Venta Maceta Inteligente IA	29,9	5.500	164.450	86,90%
Pack Repuestos	10	2.000	20.000	
Total			184.450	€
INGRESOS APLICACIÓN AÑO 1				
Concepto	Precio Venta	Unidades	Total	%
Sponsor Premium (Prioridad Máxima)	600	2	1.200	1,08%
Sponsor Estándar (Recomendación Nutricional)	300	2	600	
Sponsor Fitosanitarios (Tratamientos Plagas)	250	2	500	
Total			2.300	€
Ingresos Totales:			212.250	€

Año 2:

INGRESOS PRODUCTO AÑO 2				
Concepto	Precio Venta	Unidades	Total	%
Venta Maceta Inteligente IA	29,9	9.000	269.100	99,26%
Pack Repuestos	10	4.000	40.000	
Total			309.100	€
INGRESOS APLICACIÓN AÑO 2				
Concepto	Precio Venta	Unidades	Total	%
Sponsor Premium (Prioridad Máxima)	600	2	1.200	0,74%
Sponsor Estándar (Recomendación Nutricional)	300	2	600	
Sponsor Fitosanitarios (Tratamientos Plagas)	250	2	500	
Total			2.300	€
Ingresos Totales:			311.400	€



Fuentes de ingresos

Año 3:

INGRESOS PRODUCTO AÑO 3				
Concepto	Precio Venta	Unidades	Total	%
Venta Maceta Inteligente IA	29,9	12.000	358.800	97,96%
Pack Repuestos	10	5.350	53.500	
Total			412.300	€
INGRESOS APLICACIÓN AÑO 3				
Concepto	Precio Venta	Unidades	Total	%
Sponsor Premium (Prioridad Máxima)	600	6	3.600	2,04%
Sponsor Estándar (Recomendación Nutricional)	300	10	3.000	
Sponsor Fitosanitarios (Tratamientos Plagas)	250	8	2.000	
Total			8.600	€
Ingresos Totales:			420.900	€

Proyección de Beneficio Total y Rentabilidad

En esta sección se adjunta la visión global de la rentabilidad del proyecto IntelliPOT, mostrando el punto de equilibrio y el beneficio acumulado durante los tres primeros años de explotación comercial.

Año 1:

BENEFICIO			
	Costes	Ingresos	Resultado
Total	210.735	212.250	1.515 €

Año 2:

BENEFICIO			
	Costes	Ingresos	Resultado
Total	309.990	311.400	1.410 €

Año 3:

BENEFICIO			
	Costes	Ingresos	Resultado
Total	419.680	420.900	1.220 €