

SOCIEDADES CLAVE

Los principales socios y proveedores que necesitamos en nuestro proyecto:

Proveedores de materiales absorbentes/espumas especializadas: Centradas en la fabricación de las esponjas de almacenamiento de agua. Para ello, debemos de saber cuáles son los materiales básicos de las esponjas;

Polímeros superabsorbentes (SAP): Normalmente a base de polímeros de poliacrilato de sodio o potasio. Pueden absorber hasta 300-500 veces su peso en agua. Algunos de los ejemplos de proveedores: Se usan en agricultura de riego por goteo, hidrogeles para plantas, y sistemas de retención hídrica.

BASF Española -- Líder mundial en SAP para agricultura.

SNF Floerger Ibérica -- Especialista en polímeros superabsorbentes.

Fabricantes de sistemas de riego complementarios: Para integrar tuberías, goteros y mecanismos de distribución.

Por otro lado, para la eficiente filtración y como el sistema de riego: Azud Eficiente en la filtración avanzada y de tuberías.

Además de la especialización del riego po goteo: Rivulis (Productos: Cintas de riego, tuberías, goteros)

Tanques de almacenamiento subterráneos o modulares, creemos factible Rotocosa como proveedor esencial para los tanques subterráneos, modulares, perfectos para el almacenamiento.

Por último, como sistema de automatización, es perfecto: Hunter Industries, esenciales para el control, la optimización de válvulas, aspersores y goteos.

Distribución agrícola: Con el objetivo de llegar a pequeños ganaderos y escuelas en zonas alejadas.

Instituciones públicas (municipalidades, ministerios de agricultura/educación): Siendo apoyo para el desarrollo del proyecto, en nuestro caso en escuelas.

Asociaciones de ganaderos y agricultores: Para difusión, confianza y adopción del sistema en el sector.

¿Por qué son importantes para AGUAVIVA?

Estos socios no solo hacen posible la operación, sino que también nos permiten atender de manera efectiva los tres mercados clave en los que operamos:

Para el mercado segmentado de agricultores:

Las asociaciones de ganaderos actúan como prescriptores y facilitadores de confianza en comunidades rurales, acelerando la adopción del sistema. Los distribuidores agrícolas son nuestro canal directo para llegar a zonas remotas donde la eficiencia en el riego es crítica para la productividad.

Para el mercado segmentado de escuelas:

Las instituciones públicas (municipalidades, ministerios de educación) no solo son clientes, sino también aliados estratégicos para implementar proyectos de sostenibilidad y educación ambiental. Sin su apoyo, sería difícil escalar en este segmento con impacto educativo y social.

Para el mercado segmentado de residencias y mantenimiento de espacios verdes:

Los fabricantes de sistemas de riego complementarios nos permiten integrar soluciones fáciles y seguras, adaptadas a un uso doméstico o institucional menor, facilitando la instalación y el mantenimiento.

Para todos los mercados:

Los proveedores de materiales absorbentes son la columna vertebral de AGUAVIVA. Sin materiales de calidad y sostenibles, el producto central no podría desarrollarse, afectando a todos los segmentos por igual.

Además, en un futuro mercado multilateral, estos mismos socios podrían formar parte de una plataforma que conecte agricultores, instituciones, proveedores y expertos, potenciando el ecosistema de gestión hídrica sostenible.

