

FUENTES DE INGRESO

Las principales fuentes de ingreso de nuestro negocio se basan en la intermediación del alquiler de productos de segunda mano:

- **Comisión por alquiler de productos de segunda mano(100%):** nuestro principal ingreso procede de una comisión aplicada a cada alquiler realizado. El importe del alquiler es abonado por el cliente, una parte corresponde al propietario del producto y la tienda obtiene un porcentaje como remuneración por la gestión, el control y la seguridad del proceso.
- **Comisión por ampliación del periodo de alquiler:** cuando los clientes deciden extender el tiempo de uso del producto, se aplica nuevamente la comisión correspondiente sobre el importe adicional del alquiler.
- **Colaboración con particulares o empresas proveedoras de productos:** trabajamos con particulares y, en algunos casos, con empresas que aportan productos para su alquiler. En estos casos, los ingresos se reparten según un porcentaje previamente acordado, actuando la tienda como intermediaria en la gestión del servicio. Solo nos dedicamos al alquiler, no a la venta directa de los productos
- **Compensaciones por daños o retrasos:** los pagos derivados de daños o devoluciones fuera de plazo no constituyen una fuente de beneficio, sino un mecanismo de compensación destinado a cubrir posibles pérdidas o costes ocasionados al propietario del producto.

El 100% viene de los alquileres de segunda mano, ya que aún no tenemos una estimación exacta de lo que obtendremos de los retrasos e incidentes.

La inversión inicial total es de 50.000€:

Las socias aportarán unos 20.000 euros de capital, lo que representa un 40% de la inversión inicial. Esta cantidad se destinará al acondicionamiento del local, en la adquisición de equipos necesarios, para el desarrollo digital y los gastos operativos. y el 60% restante(30.000%), lo financiaremos mediante un préstamo bancario, que permitirá cubrir el desarrollo completo de la web, garantiza liquidez y afrontará los costes durante los primeros meses. Esta estructura nos ayudará a repartir el riesgo financiero.