

5. FUENTES DE INGRESOS (15%)

A. FUENTES DE INGRESOS

- Comisiones por intermediación en la venta y compra de productos.
- Comisiones en subastas.
- Servicios extra (almacenaje, envíos urgentes, fotos)
- Venta de productos propios.

B. PONDERACIÓN

La principal fuente de ingresos será la intermediación, al tratarse de la actividad central del negocio

- Intermediación: 50%
- Subastas: 20%
- Servicios extra: 15%
- Venta propia: 15%

C. INGRESOS PARA INVERSIÓN INICIAL

- Aportaciones del equipo que funda la empresa: Financiación propia
- Primeras comisiones por operaciones reales que se reinvierten en el negocio.
- Reinversión de beneficios, destinando parte de las ganancias a mejorar la logística y los servicios al cliente.