



# Sociedades clave

Nuestro socio fabricante: El motor de Aeris

Para esta parte de el proyecto hemos elegido a este proveedor de Alibaba, llamado Ningbo Xingding Electric Appliances Co., Ltd, el cual producirá para nosotros. Desde el principio tuvimos claro que nosotros no podíamos montar una fábrica desde cero, así que buscamos a un socio en China que ya tuviera experiencia haciendo productos de tecnología y plástico. Al final, hemos dado con un proveedor que se encarga de todo: ellos reciben nuestro diseño, compran los materiales y montan las tres perchas del pack.



Lo mejor de trabajar con ellos es que nos han cerrado un precio de 27 € por producir cada pack de tres perchas. Además, por 6 € más, nos las envían directamente a España listas para vender.

## HOT PRODUCTS

RECOMENDEED



10S Fast Heating Fashion Travelling Portable Handheld Professional Cloth Electric Mini Travel

Min. Order: 1000

\$10.50-10.70



8 Bar High Pressure 2800W Industrial Portable Steamer Steam Iron Station Ceramic Soleplate

Min. Order: 1000

\$12.90-52.44



1000W Factory Outlet Non Stick Portable Clothes Iron Mini Hand Portable Clothes Dry Iron

Min. Order: 1000

\$3.55-3.71 Mensajes

Esto nos da una ventaja enorme. Si echamos la cuenta, cada pack nos sale por 33 € puesto aquí. Al venderlo a 99,99 €, tenemos margen de sobra para cubrir los gastos de las tiendas y la publicidad, y aun así ganar dinero. Sin este proveedor, sería imposible ofrecer un precio tan bueno para el cliente y que el negocio siguiera siendo rentable.

Enlace de la página del proveedor: [https://nbhh01.en.alibaba.com/es\\_ES/?spm=a2700.galleryofferlist.wending\\_right.1.3c7013a0D54XbD](https://nbhh01.en.alibaba.com/es_ES/?spm=a2700.galleryofferlist.wending_right.1.3c7013a0D54XbD)

Nuestros socios de logística: DHL

Para que Aeris sea una realidad, nos hemos aliado con un fabricante de primer nivel en China: Ningbo Xingding . Los encontramos tras una búsqueda intensiva en Alibaba, donde comprobamos que son expertos en tecnología de vapor y cuidado de la ropa. Lo que más nos convenció es que son un proveedor verificado, lo que nos asegura que el producto final tendrá la calidad que buscamos.



Ellos son los encargados de producir nuestro diseño. Hemos negociado un coste de 27 € por cada pack de 3 perchas, lo que nos permite mantener un margen de beneficio muy alto.

Pero fabricarlas es solo la mitad del trabajo; la otra mitad es traerlas. Para eso, nuestro socio clave es DHL. Hemos elegido esta empresa de transporte porque son los más rápidos y fiables del mundo. Por 6 € más por pack, DHL se encarga de recoger las perchas en la fábrica de Ningbo Haonuo y entregárnoslas directamente en nuestro almacén en España de forma segura y rápida.

El motor de la tecnología: Shopify y Crisp Studio

Para que nuestra tienda online sea de primer nivel, hemos elegido Shopify como plataforma tecnológica, pero no nos conformamos con una plantilla básica. Vamos a trabajar de la mano de Crisp Studio, una agencia experta que nos diseñará una web a medida y totalmente personalizada para que la experiencia de compra sea rápida y de lujo. Además, integraremos herramientas como Gorgias para que nuestro servicio de atención al cliente sea impecable y podamos resolver cualquier duda sobre el pack de perchas al instante.



El blindaje de nuestra idea: ClarkeModet

Como sabemos que nuestra idea es muy buena, nos preocupa que nos puedan copiar. Por eso, nuestro socio clave para dormir tranquilos es ClarkeModet, una agencia de patentes líder que se encarga de blindar nuestra tecnología. Ellos gestionan nuestro "Modelo de Utilidad" en España y la "solicitud internacional PCT", lo que nos da un escudo legal de treinta meses para crecer en mercados extranjeros sin que competidores en China o Estados Unidos puedan robarnos la idea.

**Clarke  
Modet** +

Garantía de seguridad y aduanas:  
Certificaciones CE y RoHS

CE

Al ser un aparato que mezcla agua y electricidad, la seguridad es lo primero. Contamos con laboratorios de confianza para obtener todas las homologaciones obligatorias, como el marcado CE y la certificación RoHS, que asegura que no usamos materiales peligrosos. Estos sellos son fundamentales no solo para la seguridad del cliente, sino para que la mercancía pase las aduanas sin bloqueos y podamos vender legalmente en cualquier punto de Europa.



## Logística inteligente y envíos: DHL Fulfillment Network

Nuestra logística está totalmente automatizada gracias a DHL Fulfillment Network. Este socio estratégico conecta sus almacenes directamente con nuestra tienda de Shopify, de modo que cuando un cliente compra un pack de Aeris, el pedido se prepara y se envía automáticamente. Esta conexión tecnológica nos permite olvidarnos de la gestión de paquetes y asegurar que tanto el envío como las posibles devoluciones funcionen como un reloj desde el primer día de lanzamiento.



## Escaparates de lujo: Cadenas hoteleras Marriott y Hilton

Para que los clientes se enamoren de Aeris, nuestro mejor aliado son los hoteles donde se aloja nuestro público objetivo. Hemos diseñado convenios con grandes cadenas como Marriott y Hilton para que nuestras perchas estén disponibles directamente en los armarios de sus habitaciones. De esta forma, el cliente puede probar el producto con su propia ropa y su perfume personal durante su estancia. Si le gusta la experiencia, ofrecemos dos opciones: pueden comprar el pack de perchas directamente en la zona de recepción o escanear un código en la habitación que les lleva a nuestra web para recibirlo en su casa. Es la forma más natural de que el cliente pase de probar el producto a querer tenerlo.



## Gigantes del Retail: El Corte Inglés y Amazon

Para llegar a todo tipo de público, nos hemos aliado con los dos mayores vendedores del mercado. Estar en El Corte Inglés es fundamental para nosotros, ya que nos aporta ese sello de confianza y calidad, permitiendo que el cliente vea el producto físicamente en las secciones de hogar o viajes. Por otro lado, Amazon es nuestro socio clave para el volumen de ventas online; su plataforma nos permite alcanzar a millones de usuarios y aprovechar su rapidez de entrega, asegurando que cualquier persona pueda recibir su pack de Aeris en tiempo récord.



## Especialistas en Viaje: Samsonite

No queremos estar en cualquier sitio, por eso nuestra alianza principal en el sector del equipaje es con Samsonite. Al ser la marca de referencia para cualquier viajero, estar presentes en sus tiendas oficiales nos posiciona como el accesorio imprescindible. Si un cliente entra a comprar una maleta de calidad, el personal de Samsonite puede recomendarle nuestro pack Aeris como el complemento perfecto para asegurar que su ropa llegue impecable a su destino, asociando nuestra marca a la durabilidad y confianza que ellos representan.



## Puntos de Venta Estratégicos: Duty Free y Estaciones de Tren

Nuestros socios en el camino del viajero son las tiendas Duty Free de los principales aeropuertos y los locales comerciales de las estaciones de AVE. Estos acuerdos son vitales porque captan al cliente en el momento de máxima necesidad: cuando está viajando. Al estar presentes en estos puntos, convertimos a Aeris en una solución de última hora para el profesional que se da cuenta de que necesita mantener su imagen impecable antes de su próxima reunión o evento.



