

Sociedades clave (SignIA)

Para garantizar el correcto funcionamiento, desarrollo y escalabilidad del dispositivo SignIA, la empresa se apoya en una red de socios estratégicos y proveedores clave que aportan conocimiento técnico, validación social, infraestructura y acceso al mercado. Estas alianzas permiten optimizar recursos, reducir riesgos y reforzar la credibilidad del proyecto.

En el ámbito tecnológico, una sociedad clave fundamental son los proveedores especializados en inteligencia artificial y visión por computadora. Para el desarrollo y entrenamiento de los algoritmos de reconocimiento gestual y traducción en tiempo real, SignIA contempla la colaboración con empresas y plataformas tecnológicas consolidadas como **Google Cloud** (IA y visión artificial), **Microsoft Azure AI** o **IBM Watson**, que ofrecen infraestructuras escalables, seguras y alineadas con los estándares actuales del sector.

Otro socio estratégico esencial son los fabricantes y proveedores de hardware. Esto incluye empresas dedicadas a la producción de sensores, cámaras gran angular y componentes electrónicos necesarios para el dispositivo. En este ámbito, se plantea la colaboración con proveedores tecnológicos y ensambladores europeos o nacionales especializados en dispositivos electrónicos, garantizando la calidad, fiabilidad del producto y el cumplimiento de normativas técnicas y de seguridad.

Desde el punto de vista social y funcional, las asociaciones vinculadas a personas con discapacidad auditiva y del habla constituyen una de las sociedades clave más relevantes. SignIA prevé trabajar con entidades reales en España como la Confederación Estatal de Personas Sordas (**CNSE**), la Federación de Personas Sordas de Castilla y León (**FESORD CyL**) y otras asociaciones territoriales. Estas organizaciones permiten validar el producto con usuarios reales, obtener feedback directo, mejorar la usabilidad y asegurar que el dispositivo responde a necesidades auténticas, además de reforzar la legitimidad del proyecto dentro de la comunidad.

Asimismo, se consideran socios estratégicos los centros educativos, instituciones públicas y entidades sociales comprometidas con la accesibilidad y la inclusión. En este ámbito, se contempla la colaboración con centros educativos inclusivos, servicios públicos de atención ciudadana, hospitales y administraciones autonómicas y locales, especialmente en Castilla y León, donde la accesibilidad comunicativa sigue siendo un reto estructural.

En el ámbito comercial y de distribución, resultan clave las plataformas de venta y distribución, tanto digitales como físicas. Se plantea la comercialización a través de tiendas online propias, plataformas de comercio electrónico y acuerdos con distribuidores especializados en tecnología asistida y productos sanitarios,

facilitando el acceso del producto al usuario final y garantizando un servicio postventa adecuado.

También se incluyen como sociedades clave los socios legales y expertos en normativa y protección de datos, especialmente relevantes al tratarse de un dispositivo que procesa información sensible. La colaboración con asesorías legales especializadas en protección de datos (**RGPD**), regulación de dispositivos tecnológicos y ética en inteligencia artificial garantiza el cumplimiento de la legislación vigente y la protección de los derechos de los usuarios.

Por último, se consideran socios estratégicos los organismos de apoyo a la innovación y el emprendimiento, como incubadoras, aceleradoras y programas públicos de apoyo a startups, entre ellos iniciativas de ámbito autonómico y nacional. Estas entidades aportan asesoramiento, financiación, visibilidad y acompañamiento durante las fases iniciales y de crecimiento del proyecto.

En conjunto, estas sociedades clave permiten que SignIA no funcione como un proyecto aislado, sino como una solución integrada dentro de un ecosistema tecnológico, social y comercial real, reforzando su viabilidad, impacto social y sostenibilidad a largo plazo.

