



Propuesta de valor





Propuesta de valor

La propuesta de valor en el modelo canvas consiste en ofertar el producto en base a un problema o una necesidad que tenga un cliente.

Debe de ayudar a los clientes a ser mas eficientes

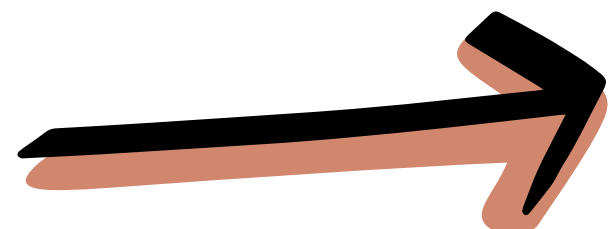
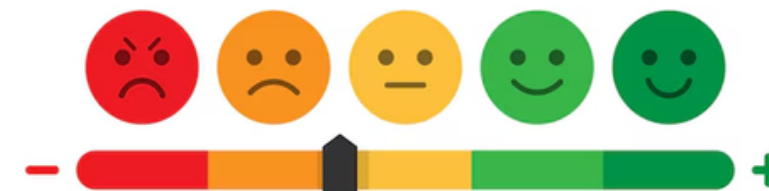
Debe de ir orientado hacia un tipo de cliente concreto

Debe de ser accesible para todos los públicos

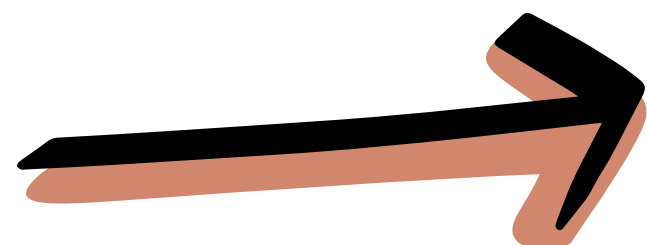
¿Es una buena propuesta de valor?



Propuesta de valor



El cliente no tendrá que estar buscando continuamente juegos, sino que de una manera dinámica y entretenida de pasar unos minutos de su tiempo libre cada día tendrá acceso a juegos que le puedan servir profesionalmente.



Cuando empecé este grado, en diversas asignaturas me pedían hacer una sesión de juegos, lo que me encontré a la hora de buscar es que no hay unas normas que debas de seguir para encontrar gran cantidad de estos tipos de juegos, tienes que estar navegando por internet y a veces no se llega a entender bien de que se trata el juego.





Propuesta de valor



En nuestra empresa ofrecemos un servicio gratuito para enganchar al público, este servicio consiste en una publicación diaria y de tiempo limitado que explica un juego tanto con una explicación teórica como práctica con un vídeo creado con inteligencia artificial



En nuestra empresa ofrecemos un servicio de pago en el que podrán buscar en una biblioteca con los juegos que a diario vamos sacando de forma gratuita además de juegos más tradicionales

