

FUENTES DE INGRESOS

- Previsión de ventas:

Año	Crecimiento del PIB	Ajuste al Crecimiento (PIB × 0.25)	TCAC Base del Producto	Tasa de Crecimiento Total	Ventas Año Anterior	Unidades Vendidas
1	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	1,000
2	2.7%	$2.7 \times 0.25 = 0.675\%$	14.0%	14.68%	1,000	1,147
3	2.2%	$2.2 \times 0.25 = 0.55\%$	14.0%	14.55%	1,147	1,314
4	1.7%	$1.7\% \times 0.25 = 0.425\%$	14.0%	14.43%	1,314	1,504
5	1.5%	$1.5 \times 0.25 = 0.375\%$	14.0%	14.38%	1,504	1,720

El cliente potencial estaría dispuesto a pagar por el chip instalado en el grifo una cantidad moderada, ya que se trata de un dispositivo tecnológico sencillo pero útil, cuyo principal valor es ayudar a controlar el consumo de agua y ahorrar en la factura. Teniendo en cuenta productos similares de medición y domótica básica, el precio que el mercado podría aceptar estaría entre 20 y 40 euros por unidad, siendo un precio razonable aproximado de 30 € por chip, exceptuando las grandes compras (más de 20 unidades) donde su precio pasará a ser 20 euros por unidad.

En cuanto a la forma de pago, lo más adecuado sería un pago único en el momento de la compra, ya que se trata de un producto físico de instalación sencilla y sin necesidad obligatoria de suscripción. El cliente podría adquirir el dispositivo en tiendas especializadas, ferreterías o plataformas online, pagando mediante tarjeta bancaria, transferencia o plataformas digitales.

De forma complementaria, se podría ofrecer un pequeño servicio opcional de mantenimiento o acceso a una aplicación con estadísticas avanzadas mediante una suscripción anual de bajo coste, aunque el modelo principal sería la venta directa del producto.