

TAKE A BREAK

Fuentes de ingresos

Para atraer a la gente usaríamos precios bajos pero ofreceríamos otros servicios adicionales con coste adicional para sacar mayor beneficio.

- Uso de la habitación 50% - El precio de la habitación base sin equipamiento sería de 3€/media hora.
- Uso del baño 10% - Para utilizar el baño se cobrará en la entrada de este 0,50€.
- Distintas máquinas 20%- Esta máquinas situadas en el hall ayudarían a recaudar ingresos. Las máquinas serían las siguientes:
 - Máquina de café.
 - Máquina de agua.
 - Máquina expendedora de alimentos.
 - Máquina de apuestas(tragaperras).
- Distintos bonos 15%- Para afiliar clientela se crearían distintos bonos que servirían para tener horas más baratas o descuentos en los distintos servicios, estos bonos se obtendrían a través de una aplicación de móvil la cual permitiría además ver cuando una habitación se queda libre.
- Alquiler de elementos de entretenimiento para las habitaciones 5%- Se alquilarían distintos aparatos electrónicos y consolas para todo el que quiera usarlo en su tiempo de habitación. El precio sería de 2€/hora.
- Uso del wifi 10%- El wifi se cobraría aparte con un precio de 0.50€/hora.

Para adquirir las habitaciones, situadas en una zona de trasteros, reformarlas y promocionarlas, se pediría un préstamo inicial al banco de 50.000€.