



5. INGRESOS



La empresa obtendrá sus ingresos principalmente a través de encargos personalizados de customización de trajes de novia. El servicio incluye la adaptación de vestidos con valor sentimental, ajustes de talla, modificaciones de diseño, cambios en tejidos y acabados personalizados, siempre según las necesidades de cada clienta.

Además, la empresa generará ingresos mediante la realización de arreglos específicos relacionados con moda nupcial, como ajustes finales, modificaciones puntuales o mejoras estéticas en los vestidos.

El precio de los servicios será de nivel medio, ya que se trata de trabajos personalizados y artesanales, pero con un coste accesible en comparación con la compra de un vestido de novia nuevo. De este modo, se ofrece una alternativa económica, sostenible y exclusiva para las clientas.