

Fuente de ingresos

En el caso de Smartlock, los ingresos provienen de la venta directa del dispositivo de seguridad para tus objetos personales (bolsos, maletas, mochilas, bicicletas).

Actualmente, SmartLock se comercializa en un único modelo, de tamaño reducido y con sistema de desbloqueo mediante huella dactilar, que es la base de su propuesta de valor.

La principal línea de ingresos es la venta del producto físico, con un precio de 49,99€, acorde a sus funciones inteligentes como la alarma en caso de robo con el bloqueo automático y las notificaciones al móvil.

Más adelante, cuando el producto evolucione, se podrán ampliar las fuentes de ingresos con nuevos modelos o personalizaciones, pero en la versión actual el ingreso principal es la compra del dispositivo.

Ingresos	Costes
Ventas del SmartLock al mes: 5000€	Coste fabricación: 1800€
	Materiales: 700€
	Transportes o envíos: 800€
	Publicidad: 700€
	Accidentes: 300€
TOTAL INGRESOS: 5000€	TOTAL GASTOS: 4300€

Los ingresos sobrepasan los gastos:

-Tendríamos un beneficio de 700€ al mes