

Zentro necesita socios para la tecnología, los pagos, la captación de usuarios y profesores, y la confianza en el servicio.

Los socios clave son:

- Proveedores de videollamadas y herramientas: Zoom, Google Meet o WebRTC, más pizarras virtuales como Excalidraw o Miro (para sesiones en directo con compartir pantalla).
- Plataformas de pagos: Stripe o PayPal (cobros rápidos por minuto, seguros y globales).
- Centros educativos: Institutos, universidades y academias en Alzira/Valencia/España (para captar profesores y promocionar la app entre alumnos).
- Influencers educativos: Cuentas de TikTok/Instagram de estudio y profesores (para atraer usuarios al inicio).
- Servicios de verificación: Para validar títulos de profesores y generar confianza.

Estos socios son esenciales: sin tecnología fiable no hay sesiones, sin pagos seguros no hay dinero, y sin alianzas no hay profesores ni alumnos.

Empezamos con socios locales (Valencia/España) para adaptar al temario LOMLOE y EBAU, y luego escalamos.

En resumen, esta red reduce costes, aumenta la confianza y acelera el crecimiento, haciendo Zentro viable y escalable.