

Fuentes de ingresos

Nuestros clientes están dispuestos a pagar un precio medio por experiencias turísticas rurales completas, pues valoran la comodidad de contar con todos los servicios integrados, atención personalizada y el impacto sostenible del proyecto.

El pago se realiza principalmente mediante **pago único** ya que se trata de escapadas puntuales, lo que resulta más cómodo y habitual en el sector turístico.

¿Cuánto y cómo pagan los clientes?

- Los clientes realizan un único pago por cada experiencia contratada.
- El precio varía en función de la duración de la estancia, tipo de alojamiento y nivel de personalización, combinando así **precios fijos** para los paquetes estándar y precios variables en función de la temporada o servicio adicional.

Tipos de fuentes de ingresos

1. Venta de servicios (pago único) 80%

- Principal fuente de ingresos del proyecto.

Consiste en la venta de paquetes turísticos rurales con un precio fijo que incluye alojamiento actividades culturales contacto con la naturaleza y gastronomía local.

2. Prima por uso 20%

- Fuente de ingresos complementaria

Se obtiene por el uso de actividades adicionales que el cliente puede añadir al precio original según su preferencias, lo que refuerza la personalización del servicio.

(ejemplo: rutas guiadas, cata de quesos asturianos)

Tipología de precios

Precios fijos: para los paquetes estándar, facilitando la claridad y la toma de decisiones del cliente

Precios dinámicos: en función de la temporada la demanda o el nivel de personalización de la experiencia