



FUENTES DE INGRESO

Contamos con varias fuentes de ingreso que son importantes.

La primera de ellas es con las **Comisiones del Marketplace**: por transacción entre estudiantes estaríamos entre un 5% y 10%.

En la **venta del merchandising**, tenemos un margen estimado del 30%-45% sobre el precio de venta, este apartado es donde más tendríamos las ganancias puesto que también podrían comprar las equipaciones de los torneos deportivos que se organizan en Universo, o los recuerdos textiles que se quiera comprar la gente. Siguiendo esta línea, nos encontraríamos con la fuente de ingresos que vendría de las **inscripciones a las actividades deportivas**: estaría la comisión por participante y el porcentaje sobre clases de terceros.

Las **comisiones por los eventos**, abarcarían entre un 8% y un 15% por entrada vendida. Añadimos también unas **cuotas de asociaciones estudiantiles** con una cuota mensual por evento.

Una de las más importantes, sería el tema de la **publicidad y los patrocinios**, todas aquellas marcas que estén segmentadas en el público universitario, como nosotros.

En vista al futuro, tenemos pensado implementar **funcionalidades avanzadas de la IA**, por lo que podría haber fuentes de ingreso.