

Fuentes de ingreso

1. Venta directa del armario inteligente V-Closet

- Ingreso principal por la comercialización del mueble inteligente con luz UV-C y la integración de Vesta.
- Posibilidad de modelos:
 - Santorini: 2.650€
 - Esparta: 3.400€
 - Atenas: 2.250€
 - Mykonos: 2.850€
 - Delfos: 3.200€
 - Creta: 2.450€

2. Suscripción al software Vesta (SaaS doméstico)

- Plan básico: seguimiento de puestas, recordatorios y control de higiene.
- Plan premium: informes de sostenibilidad, integración total con lavadora, sincronización multiusuario y recomendaciones personalizadas.

3. Mantenimiento y servicios técnicos

- Reemplazo de luces UV-C.
- Revisiones periódicas.
- Servicio express de asistencia técnica a domicilio.

4. Venta de repuestos y accesorios

- Módulos adicionales (estantes UV, colgadores inteligentes).
- Sensores y ampliaciones del sistema.
- Filtros, piezas de estética o accesorios compatibles.

5. Venta a empresas y hoteles (B2B)

- Armarios inteligentes para hoteles, gimnasios, centros de coworking o residencias.
- Versiones más grandes para instituciones con alto flujo textil.

6. Financiamiento o leasing del producto

- Pago mensual por uso del armario inteligente.
- Ideal para estudiantes, jóvenes profesionales o empresas.