

# PASO 1: Proposición de valor

## 1. En qué consiste

La **proposición de valor** es el motivo por el cual los clientes elegirán tu empresa, producto o servicio en lugar de los de la competencia. Responde a dos preguntas clave:

-Nuestra propuesta consiste en un dispositivo inteligente para mascotas (collar o arnés con tecnología integrada) que permite a los dueños monitorear en tiempo real la ubicación, salud y actividad diaria de su mascota y sobre todo recordatorios de vacunas a través de una aplicación móvil.

- ¿Qué necesidad o problema resuelves para tus clientes?

-Miedo a que su mascota se pierda o sea robada.

-Desconocimiento del estado de salud y nivel de actividad de su mascota.

-Dificultad para detectar a tiempo problemas médicos o cambios de comportamiento.

-Falta de control cuando la mascota pasa tiempo sola o fuera de casa.

-Nuestro producto resuelve estas necesidades ofreciendo seguridad, tranquilidad y control, permitiendo al dueño cuidar mejor a su mascota incluso a distancia.

- ¿Qué te hace diferente y valioso para ellos?

Lo que nos diferencia es que no ofrecemos solo un localizador para mascotas, sino una solución inteligente y completa de cuidado integral. Nuestro dispositivo combina seguridad, recordatorios, salud y bienestar en un solo producto, evitando que el dueño tenga que usar varias aplicaciones o dispositivos distintos.

Lo que vamos hacer es que Integraremos monitoreo de salud avanzado (actividad, vacunas, descanso y alertas de cambios anormales), lo que permite prevenir problemas médicos antes de que se vuelvan graves, Contamos con alertas inteligentes personalizadas, que se adaptan al tamaño, edad y nivel de actividad de cada mascota.

Nuestro diseño está pensado priorizando la comodidad y seguridad del animal, siendo ligero, resistente al agua y fabricado con materiales hipoalergénicos y ofrecemos una aplicación móvil simple e intuitiva, diseñada para cualquier tipo de usuario, incluso personas con poca experiencia tecnológica, manteniendo un precio competitivo, haciendo accesible una tecnología que normalmente es costosa.

## 2. Guía para desarrollarlo

### 1. Identificar el problema o necesidad

Los dueños de mascotas enfrentan diversas preocupaciones relacionadas con el cuidado y la seguridad de sus animales. Entre los principales problemas se encuentran el riesgo de pérdida o robo, la falta de información sobre la ubicación de la mascota y el desconocimiento de su estado de salud y nivel de actividad diaria. Además, muchos propietarios no detectan a tiempo cambios en el

comportamiento que pueden indicar problemas médicos, lo que puede derivar en tratamientos veterinarios costosos. Nuestro producto resuelve estos inconvenientes permitiendo al dueño supervisar a su mascota en tiempo real, incluso cuando no está en casa, brindando mayor control y tranquilidad.

## 2. Definir la novedad del proyecto

La novedad del proyecto radica en ofrecer una solución tecnológica integral para mascotas, que va más allá de un simple localizador GPS. Nuestro dispositivo inteligente combina geolocalización en tiempo real, monitoreo de salud y análisis de actividad, todo gestionado desde una única aplicación móvil. Además, se diferencia por su diseño ergonómico, ligero y resistente, pensado para no incomodar al animal, y por la personalización de alertas según la edad, tamaño y hábitos de cada mascota. Esta combinación de tecnología avanzada, facilidad de uso y precio accesible convierte nuestra propuesta en una alternativa innovadora y mejorada frente a las opciones existentes en el mercado.

## 3. Destacar los factores clave

Analizad qué aspectos son prioritarios para vuestros clientes (precio, calidad, seguridad, etc.).

- Seguridad: es fundamental poder conocer la ubicación de la mascota en todo momento y prevenir pérdidas.
  - Salud y bienestar: los clientes valoran el control del estado físico de la mascota, el seguimiento de su actividad diaria y los recordatorios de vacunas y revisiones veterinarias.
  - Facilidad de uso: la aplicación y los dispositivos deben ser sencillos, intuitivos y accesibles para cualquier usuario.
  - Fiabilidad: es importante que la tecnología funcione correctamente y proporcione datos precisos.
  - Precio: el coste debe ser razonable y acorde a las funcionalidades ofrecidas.
  - Comodidad: los dispositivos deben ser ligeros y no causar molestias a la mascota.
- 
- Elegid aquellos que los diferencian de la competencia.

## 4. Redactar la propuesta de valor

# Tecnología para mascotas

Ofrecemos una solución tecnológica que ayuda a dueños de mascotas a cuidar mejor la salud, seguridad y bienestar de sus animales, mediante dispositivos inteligentes y una app fácil de usar.

Nuestra plataforma permite a los dueños monitorizar la actividad diaria, la ubicación y el estado de salud de sus mascotas en tiempo real, lo que les da tranquilidad y control, incluso cuando no están en casa.

### Ejemplo concreto

Un collar inteligente conectado a una app móvil registra los pasos, el descanso y la ubicación de la mascota. Si el animal sale de una zona segura o muestra un comportamiento inusual, el dueño recibe una alerta inmediata en su móvil.

Nuestra propuesta resumida es que ayudamos a dueños de mascotas a proteger y mejorar la calidad de vida de sus animales mediante tecnología inteligente que ofrece seguimiento, alertas y control desde el móvil.

#### **5. Validar la propuesta**

- La propuesta se compartió con personas ajenas al proyecto que tienen mascotas, con el fin de comprobar si era fácil de entender y resultaba interesante. Tras explicar brevemente la idea, la mayoría comprendió el producto y lo consideró útil, especialmente para mejorar la seguridad y el cuidado de sus mascotas. Esto confirmó que la propuesta es clara y atractiva.