

FUENTES DE INGRESOS

Las fuentes de ingresos son las distintas formas en las que nuestra empresa, **MRI Simulation**, gana dinero. Para que el proyecto sea sostenible, es necesario definir claramente cómo vamos a cobrar por nuestro servicio.

Nuestras fuentes de ingresos son varias:

- **Pago por sesión de preparación con realidad virtual**

Esta es nuestra principal fuente de ingreso. Cada vez que un hospital o clínica deriva a un paciente a nuestras instalaciones, para que haga la simulación con realidad virtual antes de su resonancia magnética, el centro nos paga una cantidad fija.

Los hospitales y clínicas están dispuestos a pagar por nuestro servicio porque el coste es claro, ellos pagan solo por los pacientes que necesitan el servicio sin tener que hacer ninguna inversión en tecnología o personal. Y resulta más barato que pagar una sedación o que perder el tiempo de una máquina de resonancia por una cancelación.

- **Contratos mensuales o anuales con centros sanitarios**

El centro paga una cuota fija mensual o anual, a cambio tiene derecho a un número de sesiones de preparación para sus pacientes. De esta manera los centros obtienen un mejor precio por sesión, planifican mejor su presupuesto y nosotros obtenemos un ingreso estable.

- **Venta y alquiler del equipo de realidad virtual**

Vendemos o alquilamos los dispositivos de realidad virtual y el software a los hospitales que prefieran gestionar la simulación por su cuenta, con nuestro soporte y formación.

- **Servicios de formación para el personal sanitario**

Ofrecemos cursos para que el personal del hospital sepa cómo utilizar la simulación y cómo acompañar a los pacientes durante la experiencia. Esto nos genera un ingreso adicional.

Nuestro modelo de ingresos se basa en cobrar a los centros sanitarios por un servicio que les soluciona un problema muy caro, las cancelaciones, las repeticiones de prueba y las sedaciones. Les ofrecemos flexibilidad, pudiendo pagar por cada paciente o contratar un paquete si tienen muchos casos, y también les ayudamos a formar a su equipo para que todo funcione mejor.

FUENTE DE INGRESO	IMPORTE
Sesión individual	50 €/sesión
Contrato mensual	800 €/mes (incluye 20 sesiones/mes)
Contrato anual	8.500 €/año (incluye 300 sesiones/año)
Venta de equipo completo (kit gafas RV, software e instalación)	5.000 € (pago único)
Alquiler mensual de equipo (uso del software, hardware, con mantenimiento y actualizaciones)	300 €/mes
Formación individual (curso básico 4 horas)	75 €/persona
Formación grupal (hasta 10 personas)	600 €/grupo

Con estos precios, **MRI Simulation** ofrece a los centros diferentes formas de pagar, según sus necesidades. Un centro pequeño puede empezar pagando por sesión, mientras que uno grande con muchos pacientes puede preferir un contrato anual para ahorrar. Todo está pensado para que el centro recupere fácilmente su inversión al evitar cancelaciones y mejorar su eficiencia.