



RELACIONES CON LOS CLIENTES

Nuestra empresa busca establecer relaciones cercanas y continuas con los distintos segmentos de mercado de nuestro pachinko. Con los clientes habituales, se fomentará una relación de fidelización a través de promociones exclusivas, bonos de juego y programas que recompensen la recurrencia, generando un vínculo que incentive su regreso frecuente.

Con los clientes ocasionales y turistas, se prioriza una relación acogedora y accesible, ofreciendo información clara sobre el funcionamiento del pachinko, nuestras promociones y eventos especiales, así como atención personalizada por parte del personal del local. De esta manera, se busca crear una experiencia positiva que motive tanto el consumo inmediato como futuras visitas, consolidando la confianza y la satisfacción del cliente.

雲

