

## Estructura de Costes (¿Cuál es la estructura de costes?)

**Desarrollo :** Gastos en mantenimiento de software y salarios del equipo técnico.

**Servidores y Seguridad:** Costes variables de infraestructura en la nube y certificados de seguridad.

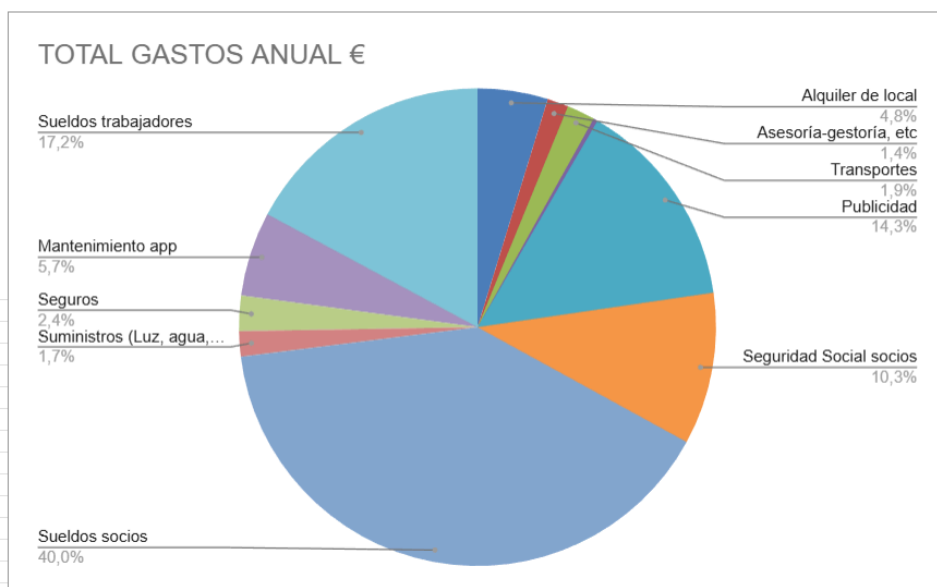
**Captación de Clientes:** Inversión en marketing, publicidad y fuerza de ventas.

## Cuenta de pérdidas y ganancias

INGRESOS MENOS GASTOS	
	TOTAL ANUAL €
Ingresos por ventas (tus previsiones de ventas)	120.000
Gastos por compras (tus previsiones de compras)	7.200
Alquiler de local	5.000,00
Asesoría-gestoría, etc	1.500,00
Transportes	2.000,00
Gastos bancarios	300,00
Publicidad	15.000,00
Seguridad Social socios	10.800,00
Sueldos socios	42.000,00
Suministros (Luz, agua, teléfono, ...)	1.800,00
Seguros	2.500,00
Mantenimiento app	6.000,00
Sueldos trabajadores	18.000,00
<b>Total Gastos</b>	<b>112.100,00</b>
<b>Beneficio ó Pérdida (Resultado antes de impuestos)</b>	<b>7.900,00</b>
<b>Impuesto de sociedades 20%</b>	<b>1.580,00</b>
<b>Beneficio ó Pérdida (Resultado después de impuestos)</b>	<b>6.320,00</b>

96 servicios a 1.250  
75 € por evento (servidores extra, soporte o pasarela de pagos)

Es un negocio con un riesgo inicial moderado-alto por la inversión necesaria, pero con un potencial de retorno muy alto. La viabilidad depende exclusivamente de la capacidad para financiar las pérdidas y de que el equipo comercial cumpla los objetivos de ventas.



## NUESTRO UMBRAL DE RENTABILIDAD

Digital Votum se encuentra actualmente en una posición positiva, aunque ajustada. Superamos el umbral de rentabilidad por un pequeño margen, lo que significa que cualquier caída en el volumen de ventas (vender menos de 90 servicios) o un aumento inesperado en los costes operativos podría desplazar a la empresa a una zona de pérdidas, aunque la previsión es bastante buena y confiamos en siempre superar el umbral.

## BALANCE INICIAL

### LAS INVERSIONES

Indica las inversiones necesarias para iniciar la actividad.

### LAS FUENTES DE FINANCIACIÓN

Indica los orígenes y la cantidad de financiación que necesitas

ACTIVO		PATRIMONIO NETO + PASIVO	
<b>Activo No Corriente (INVERSIONES A LARGO PLAZO)</b>	<b>46.320 €</b>	<b>Patrimonio Neto (aportaciones de socios+beneficios o pérdidas de la empresa)</b>	<b>46.320 €</b>
Edificios, locales o terrenos	2.320 €	Capital social ( <i>suma de aportaciones de los socios</i> )	40.000 €
Instalaciones	3.000 €	Beneficio del primer año	6.320 €
Maquinaria y utillaje	8.000 €		
Mobiliario y enseres	4.000 €		
Equipos Informáticos	12.000 €	<b>Pasivo No Corriente (Deudas a largo plazo &gt; 1 año)</b>	<b>15.000 €</b>
Programas Informáticos	12.000 €	Bancos, cajas, entidades financieras a largo plazo	15.000 €
Elementos de transporte	2.000 €	Préstamos familiares a largo plazo	0 €
Otras inversiones a largo plazo	3.000 €	Financiación privada de alguna persona a largo plazo	0 €
<b>Activo Corriente (INVERSIONES A CORTO PLAZO)</b>	<b>20.000 €</b>	Deuda proveedores de maquinaria, mobiliario, vehículos...	0 €
Materias Primas	0 €		
Existencias ( <i>producto terminado para la venta</i> )	8.000 €	<b>Pasivo Corriente (Deudas a corto plazo &lt; 1 año)</b>	<b>5.000 €</b>
Otras inversiones a corto plazo	2.000 €		
Tesorería inicial o dinero disponible necesario en banco o caja	10.000 €	Préstamos de bancos y entidades financieras préstamos a corto plazo	0 €
		Proveedores ( <i>materia prima, existencias,...</i> )	5.000 €
<b>TOTAL INVERSIONES = ACTIVO</b>	<b>66.320 €</b>	<b>TOTAL FINANCIACIÓN=P.NETO+PASIVO</b>	<b>66.320 €</b>