

Estructura de costes

La estructura de costes de **Praktify** recoge los principales gastos necesarios para el funcionamiento y desarrollo del proyecto.

Las principales despesas del proyecto son:

- **Desarrollo y mantenimiento tecnológico:** incluye los costes relacionados con la creación, actualización y mantenimiento de la plataforma digital, así como los sistemas necesarios para su correcto funcionamiento.
- **Marketing digital y campañas de captación:** gastos destinados a dar a conocer la plataforma, atraer nuevos usuarios y mantener una presencia activa en canales digitales.
- **Salarios del personal:** costes asociados al equipo humano del proyecto, como técnicos, orientadores y personal de soporte, que hacen posible el funcionamiento diario de Praktify.
- **Costes legales, de seguridad de datos e infraestructura web:** incluyen los gastos necesarios para cumplir con la normativa vigente, proteger los datos de los usuarios y mantener la infraestructura digital.
- **Gestión administrativa y atención al cliente:** costes derivados de la organización interna del proyecto y de la atención a los usuarios de la plataforma.

Cuenta de Pérdidas y Ganancias y viabilidad del proyecto

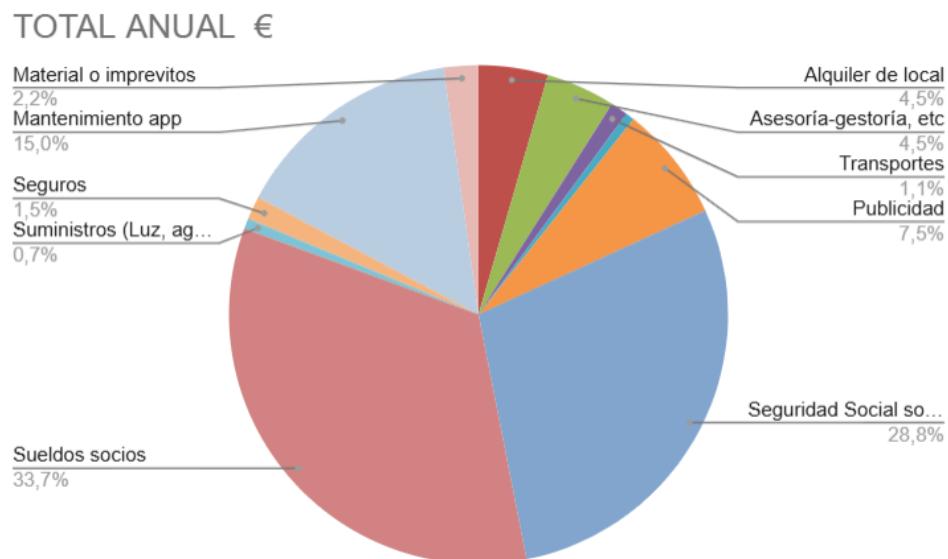


A partir de la cuenta de Pérdidas y Ganancias presentada, se observa que el proyecto obtiene unos **ingresos anuales de 217.500 €** frente a unos **gastos totales de 53.420 €**. Esto genera un **resultado positivo antes de impuestos de 164.080 €**.

Tras aplicar el **impuesto de sociedades del 20 %**, el proyecto obtiene un **beneficio neto de 131.264 €**, lo que indica que los ingresos superan ampliamente a los costes del negocio.

Por tanto, se puede concluir que **Praktify es un proyecto viable**, ya que no solo cubre todos sus gastos, sino que además genera beneficios desde el primer año de actividad.

Gráfico Gastos:



Cifra de ventas y umbral de rentabilidad

El **umbral de rentabilidad** es la cifra aproximada de ventas anuales a partir de la cual el proyecto no genera pérdidas, es decir, cuando los ingresos igualan a los gastos.

En el caso de Praktify, los **gastos totales anuales ascienden a 53.420 €**. Por tanto, el umbral de rentabilidad se sitúa aproximadamente en esa cifra de ventas. A partir de unos **ingresos anuales de 53.420 €**, el proyecto ya cubriría todos sus costes y no perdería dinero.

Dado que la previsión de ventas es de **217.500 € anuales**, se supera ampliamente el umbral de rentabilidad, lo que refuerza la **viabilidad económica del proyecto**.

Balance de situación:

Archivos Financieros

Hoja1

BALANCE INICIAL		
LAS INVERSIONES	LAS FUENTES DE FINANCIACIÓN	PATRIMONIO NETO +PASIVO
Indica las inversiones necesarias para iniciar la actividad.	Indica los orígenes y la cantidad de financiación que necesitas	
ACTIVO		
Activo No Corriente (INVERSIONES A LARGO PLAZO)	23.000,00	Patrimonio Neto (aportaciones de socios+beneficios o perdidas de la empresa) 161.264,00
Edificios, locales o terrenos		Capital social (<i>suma de aportaciones de los socios</i>) 30.000,00
Instalaciones		Beneficio ejercicio 131.264,00
Maquinaria y utillaje		
Mobiliario y enseres	3000,00	
Equipos Informáticos	7000	Pasivo No Corriente (Deudas a largo plazo > 1 año) 20.000,00
Programas Informáticos	12.000,00	Bancos, cajas, entidades financieras a largo plazo
Elementos de transporte		Préstamos familiares a largo plazo 20.000,00
Otras inversiones a largo plazo	1000,00	Financiación privada de alguna persona a largo plazo
Activo Corriente (INVERSIONES A CORTO PLAZO)	158.264,00	Deuda proveedores de maquinaria, mobiliario, vehiculos...
Materias Primas		
Existencias (<i>producto terminado para la venta</i>)		
Otras inversiones a corto plazo		Pasivo Corriente (Deudas a corto plazo < 1 año) 0,00
Tesorería inicial o dinero disponible necesario en banco o caja	158.264,00	Préstamos de bancos y entidades financieras préstamos a corto plazo
		Proveedores (<i>materia prima, existencias,...</i>)
TOTAL INVERSIONES = ACTIVO	181.264,00	TOTAL FINANCIACIÓN=P.NETO+PASIVO 181.264,00