

## Estructura de costes

La estructura de costes de **Praktify** recoge los principales gastos necesarios para el funcionamiento y desarrollo del proyecto.

Las principales despeses del proyecto son:

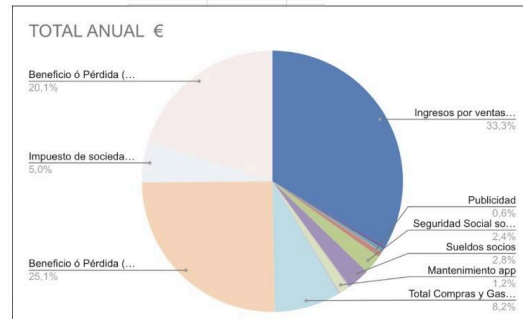
- **Desarrollo y mantenimiento tecnológico:** incluye los costes relacionados con la creación, actualización y mantenimiento de la plataforma digital, así como los sistemas necesarios para su correcto funcionamiento.
- **Marketing digital y campañas de captación:** gastos destinados a dar a conocer la plataforma, atraer nuevos usuarios y mantener una presencia activa en canales digitales.
- **Salarios del personal:** costes asociados al equipo humano del proyecto, como técnicos, orientadores y personal de soporte, que hacen posible el funcionamiento diario de Praktify.
- **Costes legales, de seguridad de datos e infraestructura web:** incluyen los gastos necesarios para cumplir con la normativa vigente, proteger los datos de los usuarios y mantener la infraestructura digital.
- **Gestión administrativa y atención al cliente:** costes derivados de la organización interna del proyecto y de la atención a los usuarios de la plataforma.

## Cuenta de Pérdidas y Ganancias y viabilidad del proyecto

CUENTA DE RESULTADOS	
INGRESOS MENOS GASTOS	
	TOTAL ANUAL €
Ingresos por ventas (tus previsiones de ventas)	217.500
Gastos por compras (tus previsiones de compras)	0
Gastos de constitución	
Alquiler de local	2.400,00
Asesoría-gestoría, etc	2.400,00
Transportes	600,00
Gastos bancarios	300,00
Publicidad	4.000,00
Seguridad Social socios	15.360,00
Sueldos socios	18.000,00
Seguridad Social empleados	0,00
Sueldos empleados	0,00
Suministros (Luz, agua, teléfono, ...)	360,00
Seguros	800,00
Mantenimiento app	8.000,00
Material o imprevistos	1.200,00
<b>Total Compras y Gastos</b>	<b>53.420,00</b>
<b>Beneficio ó Pérdida (Resultado antes de impuestos)</b>	<b>164.080,00</b>
<b>Impuesto de sociedades 20%</b>	<b>32.816,00</b>
<b>Beneficio ó Pérdida (Resultado después de impuestos)</b>	<b>131.264,00</b>

(indica el número de productos vendidos x su precio en la fórmula)

(indica el número de productos comprados x su precio en la fórmula)

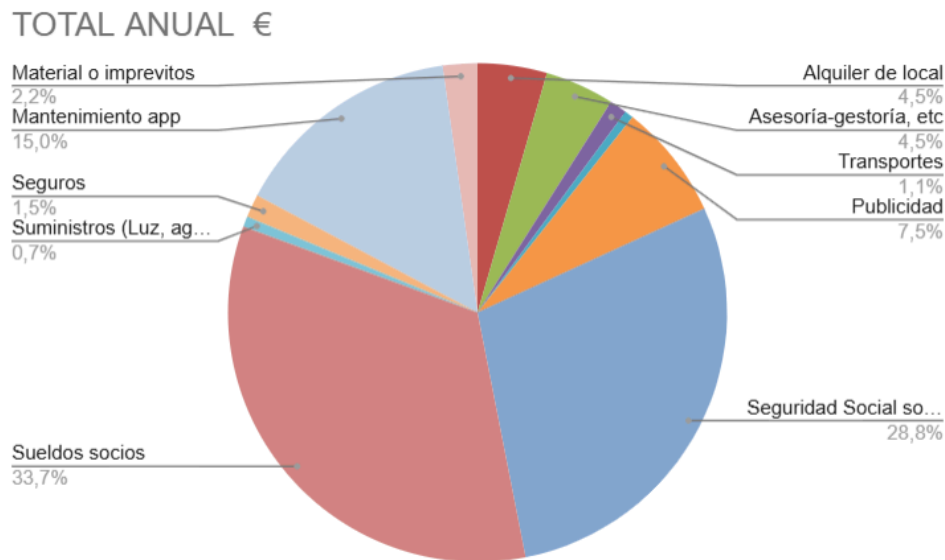


A partir de la cuenta de Pérdidas y Ganancias presentada, se observa que el proyecto obtiene unos **ingresos anuales de 217.500 €** frente a unos **gastos totales de 53.420 €**. Esto genera un **resultado positivo antes de impuestos de 164.080 €**.

Tras aplicar el **impuesto de sociedades del 20 %**, el proyecto obtiene un **beneficio neto de 131.264 €**, lo que indica que los ingresos superan ampliamente a los costes del negocio.

Por tanto, se puede concluir que **Praktify es un proyecto viable**, ya que no solo cubre todos sus gastos, sino que además genera beneficios desde el primer año de actividad.

### Gráfico Gastos:



### Cifra de ventas y umbral de rentabilidad

El **umbral de rentabilidad** es la cifra aproximada de ventas anuales a partir de la cual el proyecto no genera pérdidas, es decir, cuando los ingresos igualan a los gastos.

En el caso de Praktify, los **gastos totales anuales ascienden a 53.420 €**. Por tanto, el umbral de rentabilidad se sitúa aproximadamente en esa cifra de ventas. A partir de unos **ingresos anuales de 53.420 €**, el proyecto ya cubriría todos sus costes y no perdería dinero.

Dado que la previsión de ventas es de **217.500 € anuales**, se supera ampliamente el umbral de rentabilidad, lo que refuerza la **viabilidad económica del proyecto**.

Balance de situación:

		A-(PN+P)	
		0,00	
		ESTE VALOR DEBE SER CERO	
BALANCE INICIAL			
LAS INVERSIONES		LAS FUENTES DE FINANCIACIÓN	
Indica las inversiones necesarias para iniciar la actividad.		Indica los orígenes y la cantidad de financiación que necesitas	
ACTIVO		PATRIMONIO NETO +PASIVO	
Activo No Corriente (INVERSIONES A LARGO PLAZO)		Patrimonio Neto (aportaciones de socios/beneficios o pérdidas de la empresa)	161.264,00
Edificios, locales o terrenos	23.000,00	Capital social (suma de aportaciones de los socios)	30.000,00
Instalaciones		Beneficio ejercicio	131.264,00
Maquinaria y utillaje			
Mobiliario y enseres	3000,00		
Equipos Informáticos	7000	Pasivo No Corriente (Deudas a largo plazo > 1 año)	20.000,00
Programas Informáticos	12.000,00	Bancos, cajas, entidades financieras a largo plazo	
Elementos de transporte		Préstamos familiares a largo plazo	20.000,00
Otras inversiones a largo plazo	1000,00	Financiación privada de alguna persona a largo plazo	
Activo Corriente (INVERSIONES A CORTO PLAZO)	158.264,00	Deuda proveedores de maquinaria, mobiliario, vehículos...	
Materias Primas			
Existencias (producto terminado para la venta)			
Otras inversiones a corto plazo		Pasivo Corriente (Deudas a corto plazo < 1 año)	0,00
Tesorería inicial o dinero disponible necesario en banco o caja	158.264,00		
		Préstamos de bancos y entidades financieras préstamos a corto plazo	
		Proveedores (materia prima, existencias,...)	
TOTAL INVERSIONES = ACTIVO		TOTAL FINANCIACIÓN=P.NETO+PASIVO	181.264,00