

DIRU-ITURRIAK

1. Salmenta teknologikoa (lehen instalazioa) – %40–50

Bezeroek automatak zuzenean erosten dituzte. Prezioa unitate bakoitzeko 3.000 € eta 15.000 € artekoa izan daiteke, tamainaren, garbiketa sistemaren eta funtzio gehigarrien arabera.

Konfigurazio modularra eskaini daiteke: ur-presio bidezko garbiketa, robotika, eguzki jarraipena...

→ Helburu bezeroak: kooperatiba agrarioak, industria mantentze enpresak, energia komunitateak.

2. Mantentze kontratuak eta zerbitzu teknikoak – %20–25

Diru-sarrera erregularrak, urteko kontratuen bidez.

Mailak:

- Oinarrizkoa: urteko berrikuspena
- Aurreratua: sei hilean behin
- Premium: hiru hilean behin + monitorizazioa

Prezioak: 500 € eta 2.000 € arte urtean, instalazio bakoitzeko.

→ Bezero fidelizazioa eta egonkortasun ekonomikoa.

3. Monitorizazio digitala eta SaaS plataforma – %10–15

Bezeroek hileroko ordaintzen dute plataformaren erabileragatik.

Zerbitzuak: alertak, estatistikak, mantentze gomendioak, app mugikorra.

Prezioa: 10–50 €/hilean instalazio bakoitzeko.

→ Balio erantsia bezero teknikoentzat edo instalazio anitzekoentzat.

4. Piezak eta osagarriak – %5–10

Motorrak, junturak, garbiketa kitak, boiak...

Salmenta zuzena edo kontratu premiumetan barneratuta.

Marjina altua, stock ondo kudeatuz gero.

→ Osagarri baliagarria kontraturik gabeko instalazioentzat.

5. Formazio teknikoa eta aholkularitza – %5

Langileentzako prestakuntza, instalazioen optimizazioa, auditoriak.

Prezioa: 150–500 € saio bakoitzeko.

→ Aukera ona kooperatibentzat, instalatzaileentzat edo prestakuntza zentroentzat.

6. Proiektu bereziak eta lankidetza teknologikoak – %5–10

Soluzio pertsonalizatuak, integrazioak, prototipoak.

Diru-sarrera puntualak baina marjina altukoak.

Lankidetza aukera enpresa lokalekin edo zentro teknologikoekin.

→ Posizionamendu teknikoa eta sare profesionala indartzeko.