

### **3. Socios clave**

#### Proveedores tecnológicos

Los proveedores de infraestructura en la nube y de servicios de cifrado son esenciales para alojar las bóvedas digitales y garantizar su disponibilidad y seguridad. Empresas especializadas en blockchain, gestión de identidades digitales y autenticación avanzada (MFA, eID, certificados) aportan recursos técnicos clave que sería muy costoso desarrollar desde cero.

#### Aliados legales y notariales

Notarías (físicas y digitales), despachos de abogados especializados en herencias y protección de datos y “notarios digitales” son socios críticos para validar la legitimidad de los herederos y de los procesos de activación. Estos aliados reducen el riesgo legal, refuerzan la validez jurídica de la transmisión de claves y documentos, y mejoran la confianza del usuario final.

#### Instituciones financieras y aseguradoras

Bancos, neobancos, plataformas de inversión y aseguradoras de vida pueden integrarse como socios para ofrecer vuestro módulo de “herencia digital segura” a sus propios clientes. Estas alianzas ayudan a optimizar el modelo de negocio ampliando el alcance comercial y permitiendo ofrecer productos combinados (seguro de vida + herencia digital), además de facilitar la coordinación cuando el cliente fallece.

#### Plataformas cripto y de almacenamiento

Exchanges de criptomonedas, proveedores de wallets y custodios de criptoactivos son socios relevantes para validar integraciones seguras y procedimientos especiales de sucesión de cripto. De forma similar, proveedores de almacenamiento en la nube (fotos, documentos, correo) pueden facilitar APIs y acuerdos que aseguren una transmisión de acceso ordenada y conforme a sus políticas.

#### Otros actores estratégicos

Colegios profesionales (abogacía, notariado, gestoría), asociaciones de mayores y organizaciones de pacientes pueden actuar como prescriptores y canales de llegada al público objetivo. A nivel interno, los propios miembros fundadores pueden ser “socios clave” si cada uno aporta recursos diferenciados: desarrollo tecnológico, diseño de producto, captación comercial o conocimiento legal, igual que en el ejemplo del documento.