

Estructura de Costes (¿Cuál es la estructura de costes?)

Desarrollo : Gastos en mantenimiento de software y salarios del equipo técnico.

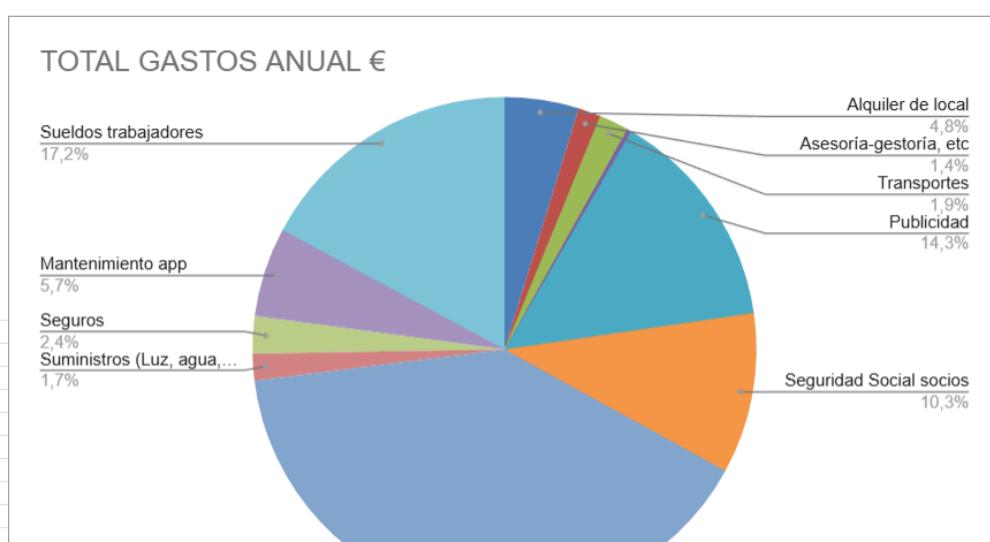
Servidores y Seguridad: Costes variables de infraestructura en la nube y certificados de seguridad.

Captación de Clientes: Inversión en marketing, publicidad y fuerza de ventas.

Cuenta de pérdidas y ganancias

INGRESOS MENOS GASTOS		TOTAL ANUAL €
Ingresos por ventas (tasas previsiones de ventas)		120.000
Gastos por compras (tasas previsiones de compras)		7.200
Alquiler de local		5.000,00
Asesoría-gestoría, etc		1.500,00
Transportes		2.000,00
Gastos bancarios		300,00
Publicidad		15.000,00
Seguridad Social socios		10.800,00
Sueldos socios		42.000,00
Suministros (Luz, agua, teléfono, ...)		1.800,00
Seguros		2.500,00
Mantenimiento app		6.000,00
Sueldos trabajadores		18.000,00
Total Gastos		112.100,00
Beneficio ó Pérdida (Resultado antes de impuestos)		7.900,00
Impuesto de sociedades 20%		1.580,00
Beneficio ó Pérdida (Resultado después de impuestos)		6.320,00

Es un negocio con un riesgo inicial moderado-alto por la inversión necesaria, pero con un potencial de retorno muy alto. La viabilidad depende exclusivamente de la capacidad para financiar las pérdidas y de que el equipo comercial cumpla los objetivos de ventas.



BALANCE INICIAL

LAS INVERSIONES

Indica las inversiones necesarias para iniciar la actividad.

ACTIVO	
Activo No Corriente (INVERSIONES A LARGO PLAZO)	46.320 €
Edificios, locales o terrenos	2.320 €
Instalaciones	3.000 €
Maquinaria y utensilios	8.000 €
Mobiliario y enseres	4.000 €
Equipos Informáticos	12.000 €
Programas Informáticos	12.000 €
Elementos de transporte	2.000 €
Otras inversiones a largo plazo	3.000 €
Activo Corriente (INVERSIONES A CORTO PLAZO)	20.000 €
Materias Primas	0 €
Existencias (<i>producto terminado para la venta</i>)	8.000 €
Otras inversiones a corto plazo	2.000 €
Tesorería inicial o dinero disponible necesario en banco o caja	10.000 €
TOTAL INVERSIONES = ACTIVO	66.320 €

LAS FUENTES DE FINANCIACIÓN

Indica los orígenes y la cantidad de financiación que necesitas

	PATRIMONIO NETO + PASTIVO
Patrimonio Neto (aportaciones de socios+beneficios o perdidas de la empresa)	46.320 €
Capital social (<i>suma de aportaciones de los socios</i>)	40.000 €
Beneficio del primer año	6.320 €
Pasivo No Corriente (Deudas a largo plazo > 1 año)	15.000 €
Bancos, cajas, entidades financieras a largo plazo	15.000 €
Préstamos familiares a largo plazo	0 €
Financiación privada de alguna persona a largo plazo	0 €
Deuda proveedores de maquinaria, mobiliario, vehículos...	0 €
Pasivo Corriente (Deudas a corto plazo < 1 año)	5.000 €
Préstamos de bancos y entidades financieras préstamos a corto plazo	0 €
Proveedores (<i>materia prima, existencias,...</i>)	5.000 €
TOTAL FINANCIACIÓN=P.NETO+PASTIVO	66.320 €