

## 1. FUENTES DE INGRESOS

Para lanzar esta idea, el dinero saldría de varias fuentes, no de una sola. Al principio contaremos con ahorros propios y pequeñas aportaciones del equipo, para arrancar el proyecto y hacer los primeros prototipos. También buscaríamos subvenciones y ayudas públicas, ya que es un producto con un claro impacto social para personas sordas, lo que encaja muy bien con ayudas de ayuntamientos, comunidades autónomas y programas sociales.

Además, intentaremos cerrar colaboraciones con empresas y marcas con RSC, que pueden aportar financiación o recursos a cambio de participar en un proyecto social y tecnológico. Otra fuente importante sería el crowdfunding, para validar la idea, conseguir dinero inicial y crear una primera comunidad de clientes. Más adelante, los ingresos por la venta de las zapatillas y de las suelas servirán para reinvertir y hacer crecer el proyecto.

Al tener impacto social, el proyecto sí puede acceder a ayudas reales: subvenciones de ayuntamientos y comunidades autónomas para proyectos sociales, fondos europeos para innovación y economía social, y apoyos de fundaciones y empresas con programas de RSC. Son convocatorias habituales, a las que se puede optar legalmente presentando el proyecto y justificando su impacto y presupuesto.