

CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y COMUNICACIONES

Canales de Comunicación:

Utilizamos principalmente redes sociales como Instagram y TikTok para dar a conocer la marca, mostrar nuestros diseños y transmitir nuestros valores. A través de contenido visual, colaboraciones y publicidad, conseguiremos que los clientes nos perciban y evalúen nuestros productos antes de la compra.

Canales de Venta:

La venta se realiza mediante nuestra tienda online, donde los clientes pueden ver el catálogo completo, consultar precios y realizar la compra de forma sencilla y segura. Este canal facilita la compra y permite llegar a clientes de cualquier los lugares especificador anteriormente.

Canales de Distribución:

Una vez realizada la compra, los pedidos se envían a través de servicios de mensajería directamente al domicilio del cliente. Además, contamos con un canal de postventa online para resolver dudas, gestionar cambios o devoluciones y asegurar una buena experiencia.

PARA CONTACTARNOS:

✉ Email: made.magnificent.ingod@email.com

📷 Instagram: [@mademagnificentingod](https://www.instagram.com/mademagnificentingod)

🎵 TikTok: [@mademagnificentingod](https://www.tiktok.com/@mademagnificentingod)

📱 WhatsApp: +34 322 001 246

🌐 Página web: www.mademagnificentingod.shop



Como se ha explicado anteriormente, contamos con la cuenta oficial de Instagram de nuestra marca Made Magnificent In God, a través de la cual compartimos contenido exclusivo de nuestros productos. Publicamos imágenes reales probándonos nuestras propias prendas, lo que permite a nuestras clientas apreciar mejor las tallas, ajustes, estilos y tamaños, y así facilitar su decisión de compra.

Además, utilizamos nuestras redes sociales como un canal principal de publicidad y comunicación directa, creando una conexión más cercana y auténtica con nuestra comunidad. De este modo, nuestras clientas pueden ver cómo lucen las prendas en la vida real, lo que despierta mayor interés y confianza en la marca.

CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y CANALES

- ¿Cómo vais a hacer para que vuestro producto/servicio llegue a vuestros clientes?

Nuestro producto llegará a los clientes a través de canales digitales, principalmente mediante redes sociales y nuestra página web. Estos medios nos permitirán dar a conocer nuestros productos y comunicarnos directamente con los clientes.

La venta se realizará de forma online, con un proceso de compra simple y cómodo. Los pedidos se enviarán directamente al domicilio del cliente.

Además, mantendremos el contacto con nuestros clientes mediante atención postventa, resolviendo dudas y asegurando una buena experiencia de compra.