

DIRU SARRERAK

Gure enpresaren hazkundera bermatu ahal izateko, funtsezkoa da diru sarrerak bermatzea, hori dela eta, jasangarritasuna eta konpetentzia desleiala egitea sahiestu behar dugu, gure enpresa porrotara eraman zezakeelako. Horretarako, gure saldutako produktu kopurua handiagoa izan behar da kostuetan gastatzen duguna baino, horregatik, aldez aurretik gure produktuaren kostua definitu beharko dugu.

Gure produktuaren antzekoa den produktua saltzen duten enpresen prezioak bilatu eta gero, konturatu gara enpresa horiek txinatarrek direla, eta orokorrean, produktu hauen prezioa oso altua da, horregatik ohartu gara gure produktuaren prezioa eskuragarri izatea garrantzitsua dela merkatuan gure produktua bestengatik desberdintzeko (beste enpresen produktua baino merkeagoa eta kalitate hobeagokoa eginda salmenta gehiago lortuko ditugulako).

Beraz, ondorioztatu dugu gure prezioa (149,99€/ unitateko) izanda, etekin altuak lortuko ditugula eta aldi bererari bezero multzo handi bat lortuko dugula, kontuan hartuta 22 unitate baino gehiago saldu ezkeron irabaziak sortzen hasiko garela.