

Fuentes de

Ingresos:



Las fuentes de ingresos de la empresa Safeway se dividen en dos fases y en distintos tipos de financiación. En una primera fase inicial, la empresa necesita una inversión para poder comenzar su actividad, que se obtendrá a través de financiación pública como ENISA, el apoyo del Ayuntamiento de Valencia y la participación de inversores privados, además del capital del emprendedor, ya que se trata de un proyecto de reciente creación que requiere recursos para desarrollar la aplicación y fabricar las pulseras.

En cuanto a los ingresos principales, Safeway obtiene beneficios mediante la venta de pulseras inteligentes, que representan una parte muy importante de los ingresos, y a través de la propia aplicación, que funciona con un modelo freemium: una versión gratuita que informa de zonas inundables y una versión de pago que ofrece rutas seguras, alertas avanzadas y la posibilidad de añadir más usuarios o miembros de la familia. A parte, los usuarios pueden disponer de un pack de pago donde los clientes pueden tener más de una cuenta para poner más de una localización personalizada, donde aparecen las rutas alternativas a las que están en peligro de inundación.

Los pagos se realizan directamente desde la aplicación utilizando métodos digitales como PayPal, lo que facilita el acceso a los clientes. En una segunda fase, cuando la empresa ya esté consolidada, se incorporarán ingresos adicionales mediante anuncios dentro de la app, siempre relacionados con la seguridad y los servicios útiles, para no afectar negativamente a la experiencia del usuario. En el segundo año, cuando Safeway sea más conocido, en la cuenta gratuita los usuarios tendrán anuncios, por lo tanto la empresa obtendrá beneficios por parte de las empresas promocionadas en los anuncios, esto dará a los usuarios la necesidad de pagar el premium.

