

Sociedades Clave.

Dentro del complejo mundo del comercio internacional, ninguna empresa puede considerarse como un ente aislado. Las sociedades clave son las que establecen el nexo de unión y la base para que El Rincón Dulce pueda realizar su actividad en mercados lejanos. Entendemos por sociedades clave esas alianzas estratégicas con personas y organizaciones que, a partir de los puntos de unión en que están situadas dichas sociedades dentro y fuera de la empresa, nos aportan los recursos, los conocimientos y la infraestructura para hacer llegar los productos a los mercados de forma que puedan superar los océanos y llegar frescos a su destino.

Los Pilares de la Operativa: Agentes Clave y sus Presencias.

Existen diferentes actores que participan en el proceso para que un dulce pueda llegar de nuestra fábrica a una tienda en el extranjero: cada uno con un papel:

- Proveedores y productores: son los custodios del origen. Los proveedores hacen que la materia prima sea la buena; los productores son los artesanos que construyen o hacen la excelencia a partir de las materias primas.
- Logística y transporte internacional: son el brazo motor de la exportación; son los que llevan a cabo la complicada tarea de mover una mercancía a tiempo y bajo las normas de la aduana.
- Distribuidores locales: son nuestros mejores embajadores en el otro lado del océano; conocen los estilos de consumo y se encargan de que el producto esté mancomunado en las estanterías que le corresponden.
- Especialistas en packaging: su papel es técnico y comercial; deben caracterización del dulce en la humedad y los transportes, sin olvidar el hecho de que también debe atraer la mirada del cliente internacional.
- Entidades Financieras: Imprimen la seguridad necesaria para que cada transacción, cada divisa y cada pago se produzca con claridad y transparencia legal.

Prioridad Estratégica de los Socios

No se trata de que todas las alianzas tengan el mismo valor en el día a día. Por este motivo, hemos establecido las categorías de nuestros socios en función de su importancia:

- Socios Críticos (Nivel 1): Sin proveedores, productores y transporte, la cadena de valor se para inmediatamente.
- Socios Importantes (Nivel 2): Los distribuidores y proveedores de envases son aquellos que nos permiten crecer y conseguir el mercado.
- Socios Optativos (Nivel 3): Entidades financieras de acompañamiento o consultores externos.

El Futuro del Control: Trazabilidad a partir de Blockchain

Bajo la consideración de idea tecnológica disruptiva, El Rincón Dulce plantea compartir con los socios importantes una plataforma compartida complementada por Blockchain. Esta práctica conseguiría que el productor, el transportista y el distribuidor recojan cada paso del producto en una cadena de datos imposible de modificar. Así se logra garantizar al 100% que el dulce no ha roto la cadena del frío

y que es un producto original, de esa forma genera más confianza con las entidades financieras y minimiza los riesgos de falsificaciones en mercados internacionales.

Conclusión y propósito

En definitiva, la dirección de estas sociedades clave, con la ayuda de herramientas de trazabilidad digital, garantiza un funcionamiento siempre ordenado y eficiente.

Esta red de vinculación nos permite cumplir las normativas internacionales más exigentes, además de garantizar que la calidad que nos caracteriza permanezca invariable, sin importar cuántos kilómetros deba recorrer el producto hasta llegar al cliente.