

BALOREZKO PROPOSAMENA

1. Ze behar edo arazo konpontzen duzu?

Gure **tatuaje eta piercing estudioak** bezeroen hainbat behar eta kezka nagusi konpontzen ditu:

- **Segurtasuna eta konfiantza:** jende askok tatuaje edo piercing bat egin nahi du, baina infekzioak, higiene falta edo emaitza txarrak beldur ematen dizkio. Guk **osasun-protokolo zorrotzak**, material homologatuak eta profesional kualifikatuak eskaintzen ditugu.
- **Adierazpen pertsonala:** bezeroek beren nortasuna, istorioa edo estiloa islatuko duen diseinu **bakarra eta pertsonalizatua** nahi dute.
- **Kalitate estetikoa eta iraunkortasuna:** gaizki egindako tatuajeen edo piercingen arazoa konpontzen dugu, **akabera profesionala**, kokapen egokia eta **sendatze egokia** bermatuz.
- **Aholkularitza eta laguntza:** bezero askok ez dakite zein diseinu, tamaina edo gorputz-eremu aukeratu. Guk prozesu osoan laguntzen diegu: aurretik, bitartean eta ondoren (zaintza eta jarraipena).

2. Zer bereizten zaitu eta, beraz, zergatik egongo da bezeroa zuri ordaintzeko prest?

Bezeroa prest dago ordaintzeko, gure **balio-proposamena** lehiakideengandik argi bereizten delako, bai **faktore kuantitatiboetan** bai **kualitatiboetan**:

Lehiakideekiko bereizketa

- **Diseinu pertsonalizatua:** tatuaje bakoitza bezeroarekin batera sortzen da, hutsetik.
- **Kalitate artistikoa:** estilo desberdinetan espezializatutako tatuatzaileak (fine line, errealismoa, blackwork, etab.).
- **Arriskuen murrizketa:** higiene-maila altua, material erabilera bakarrekia eta tinta homologatuak.
- **Bezeroaren esperientzia:** tratu gertukoa, giro eroso eta profesionala.

- **Marka eta estatusa:** nortasun propioa duen estudioa eta ospe ona.
- **Erabilerraztasuna:** hitzorduen antolaketa ona eta azalpen argiak.

Bezeroarentzako balioa

- **Prezioa:** ez gara merkeenak, baina kalitate-prezio erlazio bikaina eskaintzen dugu.
- **Kalitatea eta diseinua:** bezeroak badaki zerbait iraunkorra eta ondo egina eramango duela.
- **Segurtasuna eta lasaitasuna:** konfiantza eta profesionaltasuna ordaintzen ditu.
- **Pertsonalizazioa:** tatuaje edo piercing bakarra eta eksklusiboa izatea.

Zergatik aukeratzen gaitu bezeroak?

Tatuaje edo piercing bat **ez delako ohiko erosketa bat**, baizik eta erabaki iraunkorra, eta bezeroak nahiago duelako gehiago ordaindu:

- arrisku gutxiago izateko
- emaitza hobea lortzeko
- balio emozional handiagoa izateko
- esperientzia profesional eta zaindu bat bizitzeko