

# INVERSIÓN INICIAL



La inversión inicial es el punto de partida de una empresa, es aquello que permite que se pueda iniciar la actividad productiva, reducir riesgos al inicio y nos ayuda a atraer confianza para futuros inversores y así adquirir más capital, emprender nuevos proyectos y aumentar el tamaño de nuestra empresa.

- **CAPITAL INICIAL**

El capital inicial será lo aportado por cada uno de los socios y fundadores de la aplicación que tenemos en mente.

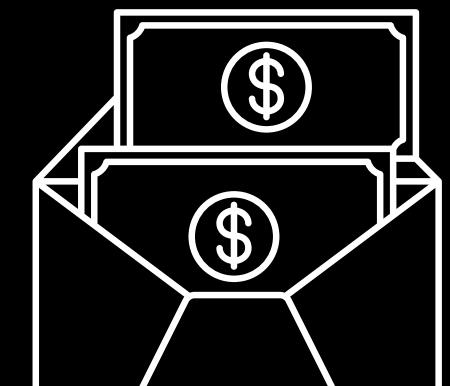
Cada uno de los socios aportará 5000€, teniendo un capital inicial de 20,000€



- **SUBVENCIONES DEL SECTOR PÚBLICO**

Ayudas otorgadas por el sector público, concretamente por los programas de innovación digital y startups.

Queremos obtener la subvención de Kit Digital que va desde los 25.000€ - 29.000€



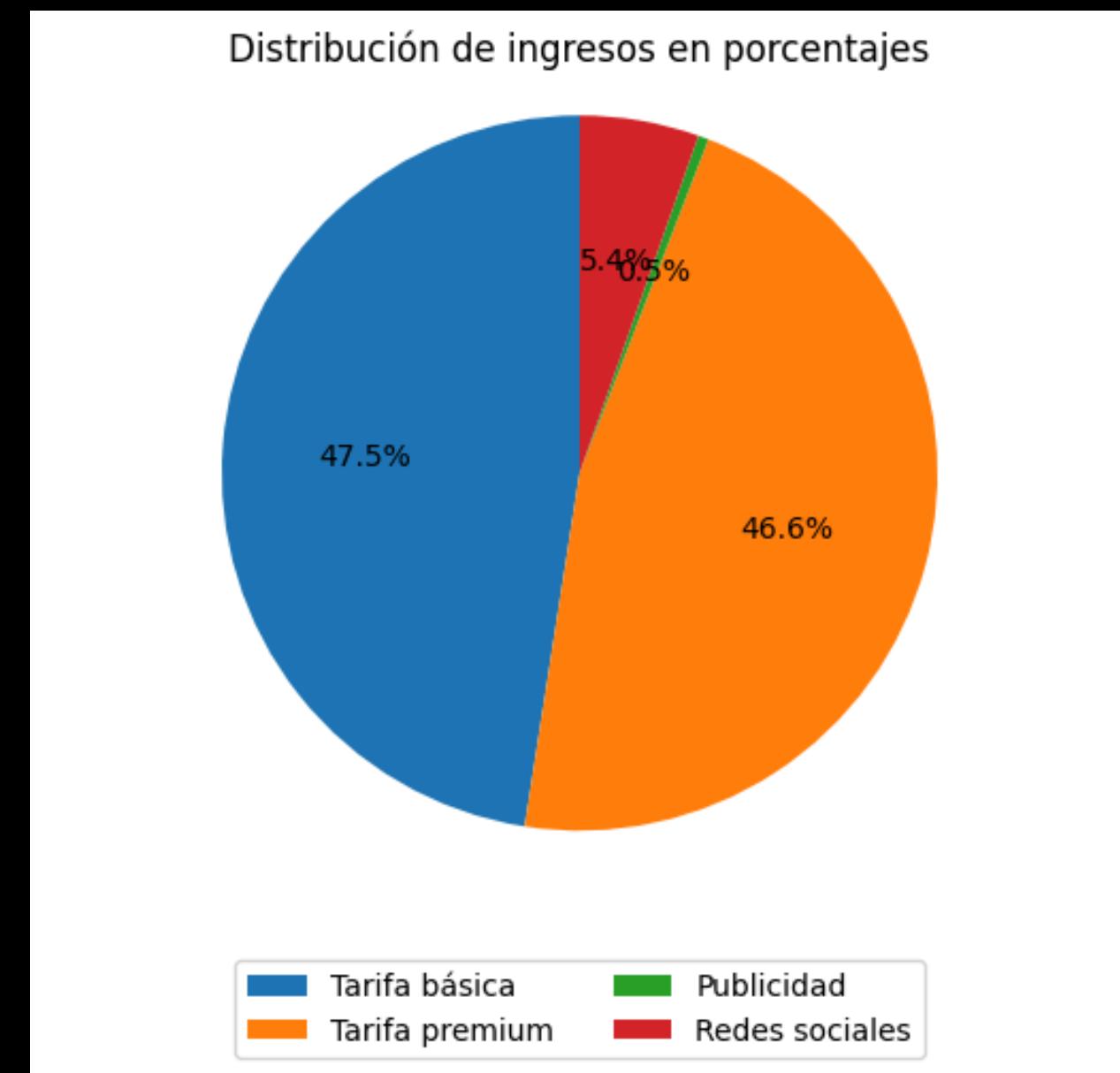
# INGRESOS



- Estimación clientes medios anuales durante el primer año según tarifa:

<b>Ingresos provenientes de la publicidad(clientes normales)=</b>	3.000€
<b>Clientes con tarifa básica (estimación):</b>	5.000 usuarios x 5€ x 12 meses=300.000€
<b>Clientes con tarifa premium (estimación):</b>	3.500 usuarios x 7€ x 12 meses=294.000€
<b>Ingresos provenientes de las redes sociales(0,5 Cent. x visualización)=</b>	68.000 x 0.5€= 34.000€
<b>Ingresos totales anuales=</b>	631.000€

\*Los ingresos por parte de la publicidad provienen de los clientes que descargan la aplicación pero no se suscriben a ninguna de nuestras tarifas.



Hemos de recordar los ingresos de nuestra aplicación, la tarifa normal son aquellos clientes que descargan la aplicación pero no se suscriben a ninguna tarifa de pago, los clientes básicos pagan una cuota mensual de 5€, los clientes premium pagan una mensualidad de 7€.

Imagen generada por IA "chatgpt"