

Fuente de ingresos:

La fuente de ingresos de Perfect Lips Duo proviene principalmente de la venta directa del producto a 8,99-11,99€, lo que permite que los clientes adquieran un perfilador y gloss de forma práctica y asequible. Además, la marca genera ingresos por ventas al por mayor a tiendas, por packs o ediciones especiales que combinan tonos o productos complementarios, y por promociones y ofertas puntuales que fomentan la recompra y aumentan el gasto medio de los clientes, así como por el servicio de personalización con iniciales 1€ adicional. Además, la marca ofrece la opción de adquirir el relleno de gloss por 6,99€, permitiendo suponer únicamente el producto consumido sin necesidad de comprar el dúo completo. De esta forma, la marca combina ingresos por venta individual, venta a minoristas y estrategias de marketing que incentivan las compras adicionales. Se estima que los ingresos porcentuales serán aproximadamente los siguientes: el 50-60% provendrá de la venta directa, 25-30% de la venta al por mayor y 10-15% de packs, promociones y personalización, que también contribuirán a financiar la inversión inicial.