

DIRU-SARRERAK

- **Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?**

Gure ferularen prezioa deskarga-ferula arrunta baten prezioa baino pixka bat garestiagoa da, material gehiago erabiltzen baitira eta fabrikatzeko konplexuagoa baita, baina azkenean gure ahoko osasunean eragina du eta mina eta higadura sahezten ditu.

- **Bi diru-sarrera mota daude:**

- **Ordainketa bakarreko diru-sarrerak**
- Ordainketa errepikariak

Gure ferularen ordainketa klinikak egingo du aparatua amaitua izan eta produktua entregatua izaterakoan.

- **Diru-sarrerak sortzeko modu anitzak dauzka enpresa batek:**

- Aktiboen salmenta
- Erabileragatiko saria
- Harpidetzagatiko saria
- Mailegua, rentinga eta alokairua
- Lizentziak
- Broker edo komisio bidezko sariak
- **Publizitatea**

Sarrerak handitzeko, marka batzuekin, adibidez Oral-B-rekin, Sensodyne-rekin, publizitatea saiatuko gara egiten, eta horrela gehiago ezagutaraziko gara.

- **Prezioei dagokienez, honela sailkatzen dira:**

- **Prezio finkoak**
- Prezio dinamikoak

Gure prezioa finkoa izango da, beti material berdinak erabiliko dituguzalako. Beharbada beste aparaturen bat gehitu behar bazaio eta kasua konplezuagoa bada, izan litekee apur bat aldatzea, baina prezio finko bat izango du normalean.

Irabaziak % 20koa izango da bakoitzaretzako:

Nahia %20

Ixone %20

Ziortza %20

Oihane %20

Eta beste %20a material berriak erosteko eta laborategiko gastuak ordaintzeko erabiliko ditugu.

Gure proiektuak ez du inbertsio handirik behar, laborategian erabiltzeko moduko material nahiko ditugulako. Gainera, publizitatea eginez, diru gehiago sortu ahal izango dugu, eta horrek material gehiago erosteko eta gure proiektua martxan jartzeko lagunduko digu.