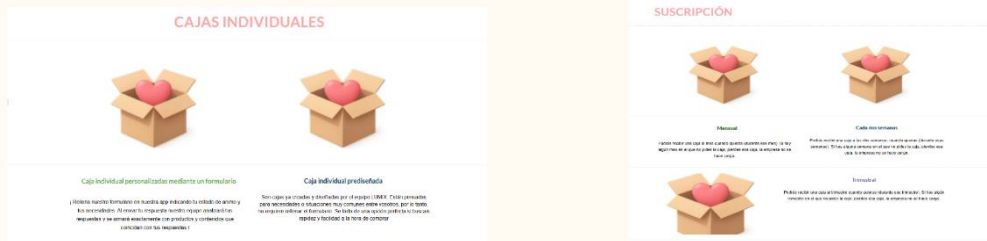


FUENTES DE INGRESOS

En primer lugar, se encuentran los **ingresos por pago único**. Existen 2 opciones



- Caja individual personalizada (mediante un formulario):
 - Nuestro cliente rellena nuestro formulario en nuestra aplicación/página web indicando su estado de ánimo y sus necesidades. Al enviar su respuesta nuestro equipo analizará sus respuestas y se armará exactamente con productos y contenidos que coincidan con sus respuestas, ofertando así al cliente un servicio totalmente personalizado.
- Caja individual prediseñada (ej. Caja antiestrés)
 - Son cajas ya creadas y diseñadas por el equipo LUMIX. Están pensadas para necesidades o situaciones muy comunes entre los clientes, por lo tanto, no requiere que el usuario rellene el formulario. Se trata de una opción más rápida y fácil de comprar.

Este servicio supondrá un 30% de nuestros ingresos.

En segundo lugar, podemos encontrar los **ingresos por suscripción**. Una suscripción se trata de un modelo de pago recurrente donde el consumidor elige una forma de pago (quincenal, mensual o trimestral) para disfrutar de nuestro servicio de manera regular.

Las cajas pueden ser tanto personalizadas (formulario) o a elegir entre las prediseñadas.

Para ello, el cliente debe elegir un **tipo de suscripción**:

- Mensual
- Quincenal
- Trimestral

El cliente puede cancelar, cambiar el tipo de suscripción o darla de baja temporalmente, según sus intereses, siempre y cuando nos avise con 2 semanas de antelación. Este servicio supondrá un 65% de nuestros ingresos.

También dispondremos de algún ingreso complementario como puede ser la publicidad donde alguna empresa nos paga por incluir sus productos o promociones tanto en las cajas como en la app.

Además, queremos organizar servicios extra para las empresas como talleres de bienestar o sesiones informativas. Este servicio supondrá un 5% de nuestros ingresos.

En el caso de nuestro proyecto, para ponerlo en marcha se precisa realizar una **inversión inicial** importante y para ello debemos estudiar distintas vías para obtener la financiación destinada a esta inversión inicial.

Esta inversión inicial la hemos estimado en un importe total de 40.000.- €, y las vías para obtener dicho capital son las siguientes:

- **Aportación de capital propio:**
 - Como socios fundadores aportaremos de nuestro capital personal un total de 10.000.- €, es decir, invertiremos un 25% del total. Al ser 3 socios cada uno deberá aportar 3.333,33.- €
- **Préstamo bancario:**
 - Pediremos al banco un crédito para emprendedores (15.000.- €, un 37,5% del total de 40.000.- €). De esta manera accederemos rápidamente al capital, pero este préstamo debemos devolverlo con intereses, por lo que debemos tenerlo en cuenta en el plan financiero de la empresa.
 - Ya que “Lumix” se considera una PYME y una Startup, existen acuerdos entre el Gobierno Vasco y bancos de inversión ¹que facilitan el acceso a préstamos y a financiación con unas condiciones favorables para nuestra empresa.
- **Crowdfunding:**
 - Queremos realizar un crowdfunding de compensa por niveles, cuanto más alto sea el capital invertido más alta será la recompensa
 - Este crowdfunding se llevará a cabo a través de la plataforma online “Gofundme²”
 - Obteniendo un importe total estimado en 10.000.- € (25% del total)
- **Subvención o ayudas para emprendedores (5.000.- €)**
 - Programa Ekintzaile ³
 - Programa Reto 2030⁴
 - Área de empleo de la Cruz Roja ⁵

Fuentes de información:

¹ [Acuerdo entre Gobierno Vasco y Bancos de inversión](#)

² [Gofundme](#)

³ Programa Ekintzaile. [Itinerarios de emprendimiento y ayudas - Gobierno Vasco - Euskadi.eus](#)

⁴ Programa Reto 2030. [Reto 2030. Mejora del emprendimiento vasco - Ayudas SPRI](#)

⁵ Área de empleo de la Cruz Roja. https://forms.office.com/pages/responsepage.aspx?id=-QiRdbPNBEu5dj6bPZrQvgGPtb1_4JBMmLq1NAobXJhUNU1HN0xETEk4U0szRE1aWIRaRDIXNk9QTi4u&route=shorturl / <https://www.gasteizhoy.com/emprender-vitoria-ayuda-cruz-roja-crear-negocio/>