



FUENTES DE INGRESO

La principal fuente de ingresos de nuestra empresa es la venta de tabiques portantes inteligentes. Estos se venderán por unidad o por metros cuadrados instalados, incluyendo tanto los materiales como los sistemas eléctricos y de calefacción. Esta será la parte más importante del negocio, ya que es el producto principal que ofrecemos.

(Su venta sería entre un precio de 450€-587€ m²)

Además de la venta, la empresa obtendrá ingresos a través de servicios de mantenimiento. Los clientes podrán pagar una cuota mensual o anual para el mantenimiento de los tabiques, que incluye revisiones, pequeñas reparaciones y la comprobación de que los sistemas funcionan correctamente.

Otra fuente de ingresos será la suscripción a servicios digitales, que permitirá a los clientes controlar el funcionamiento de los tabiques, como la calefacción o el consumo, desde una aplicación sencilla. Este servicio añade comodidad y valor al producto.

También se generarán ingresos mediante la cesión de licencias a empresas del sector de la construcción o estudios de arquitectura que quieran utilizar nuestra tecnología en sus propios proyectos.

Por último, la empresa ofrecerá servicios personalizados, como asesoramiento técnico o diseño de tabiques adaptados a las necesidades del cliente. En algunos casos, también se podrá alquilar el sistema para usos temporales, como eventos o reformas.

Gráfico

Servicio digital

10,0%

Mantenimiento

20,0%

Venta de

70,0%

