

## 4 FUENTES DE INGRESO

*(Cómo genera dinero el proyecto)*

El modelo de ingresos de la empresa está diseñado para ser **recurrente, escalable y altamente rentable**. No se basa en ventas únicas, sino en relaciones continuas con cada cliente.

El negocio tiene dos fuentes principales de ingresos:

### A) Cuota de implementación (Setup inicial)

Cada nuevo cliente paga una tarifa inicial por la puesta en marcha del sistema de automatización. Esta cuota cubre:

- Análisis del negocio
- Diseño del flujo de atención
- Configuración del asistente de IA
- Integración con WhatsApp, Instagram o web
- Conexión con el sistema de citas o pagos
- Entrenamiento del bot con la información del negocio

Este pago suele oscilar entre **300 y 1.500 USD** dependiendo de la complejidad del negocio.

Este ingreso permite cubrir el tiempo de trabajo y genera liquidez inmediata.

---

### B) Suscripción mensual

Una vez que el sistema está funcionando, el cliente paga una mensualidad por:

- Uso de la infraestructura de IA
- Costes de plataformas
- Soporte técnico
- Optimización continua
- Mantenimiento del sistema

Esta mensualidad suele estar entre **100 y 500 USD por mes por cliente**.

Este modelo crea ingresos estables, predecibles y acumulativos. Con 50 clientes a 300 USD, el negocio genera 15.000 USD mensuales.