

CANALES



Principalmente para dar a conocer nuestro producto haremos promociones por redes sociales, tanto las redes de nuestra empresa como a través de influencers que estén dispuestos a promocionar nuestro producto a su manera y así dar un buen ejemplo. Explicarían su uso y todos los tipos de personalización de los que dispondrán si deciden comprarlo.

También, nos gustaría darnos a conocer de una manera más innovadora. En este caso haríamos POP-UPs en diferentes ciudades de nuestro país para así captar la atención de aquellos que todavía no hayan tenido la oportunidad de conocernos mejor. Podrán probar nuestro producto sin compromiso alguno viendo así su eficacia real.

Sin embargo, no solo tendrán la oportunidad de comprar nuestro producto en tiendas físicas, sino que disponemos de una web en la que ofrecemos tanto información sobre nuestro producto como su venta on-line. Así los clientes también podrán decidir si quieren que su compra sea entregada en sus casas o en el punto de recogida que más les convenga.

Finalmente, queremos recalcar que ofrecemos nuestra ayuda tanto si han comprado nuestro producto como si buscan información sobre él, ya que es importante que los clientes queden satisfechos con el gran servicio que realizará el producto como nuestra empresa. Estamos dispuestas a responder dudas y a aconsejar sobre el uso para que se pueda aprovechar de la mejor manera.