

## PASO 4 – FUENTES DE INGRESOS

Proyecto: SkyWay Travel

### 1. ¿En qué consiste?

Las fuentes de ingresos explican de qué manera SkyWay Travel obtiene beneficios económicos a partir del servicio que ofrece. Este apartado es importante porque demuestra que el proyecto no solo es una buena idea, sino que también puede mantenerse económicamente y crecer con el tiempo.

### 2. Fuentes de ingresos principales

#### 1. Suscripción premium (ingresos recurrentes)

SkyWay Travel contará con una versión gratuita y una versión premium mediante suscripción mensual o anual.

Los usuarios que paguen la suscripción tendrán acceso a:

Planificación de viajes más personalizada.

Información ampliada sobre destinos internacionales.

Asistencia prioritaria durante el viaje.

Esta será la fuente de ingresos más importante, ya que permite ingresos estables y continuos.

Peso aproximado: 40 % de los ingresos

#### 2. Comisiones por reservas y servicios (pago por uso)

La app podrá obtener ingresos mediante comisiones por:

Reservas de transporte.

Actividades turísticas.

Otros servicios relacionados con el viaje.

SkyWay Travel actuará como intermediaria entre el usuario y las empresas colaboradoras, recibiendo una comisión por cada operación.

Peso aproximado: 30 % de los ingresos

### 3. Publicidad relacionada con el turismo

Dentro de la app se incluirá publicidad limitada y bien seleccionada, relacionada con:

Alojamientos.

Actividades culturales.

Servicios útiles para viajeros.

La publicidad no será excesiva para no perjudicar la experiencia del usuario.

Peso aproximado: 20 % de los ingresos

### 4. Servicios personalizados para empresas

SkyWay Travel podrá ofrecer servicios específicos a empresas del sector turístico, como:

Promoción dentro de la app.

Acceso a datos de tendencias de viaje.

Licencias de uso de la plataforma.

Peso aproximado: 10 % de los ingresos

### 3. Modelo de ingresos

El modelo de ingresos de SkyWay Travel es mixto, ya que combina:

Ingresos recurrentes (suscripciones).

Ingresos por uso (comisiones).

Ingresos complementarios (publicidad y servicios a empresas).

Este modelo reduce riesgos y hace el proyecto más sostenible.

#### 4. Ingresos para cubrir la inversión inicial

Para cubrir la inversión inicial, el proyecto contará con:

Aportaciones económicas iniciales.

Posibles ayudas o subvenciones para proyectos digitales.

Primeros ingresos procedentes de suscripciones premium.

Esto permitirá lanzar la app y mantenerla operativa en su fase inicial.

#### 5. Justificación de las decisiones

Las fuentes de ingresos elegidas son coherentes con el tipo de servicio que ofrece SkyWay Travel. Los usuarios están dispuestos a pagar por comodidad, seguridad y organización en sus viajes, mientras que las empresas obtienen visibilidad y nuevos clientes.

Por ello, el modelo es realista, viable y adecuado para un proyecto turístico internacional.