



DIRU SARRERAK

Gure proiektua arrakastatsua izan dadin, funtsezkoa da jakitea bezeroak zenbat eta nola ordaintzeko prest dauden eskaintzen diegun produktu edo zerbitzuaren truke. Informazio horri esker, prezio egokiak definitu ahal izango ditugu eta, aldi berean, gure negozio-eredua modu errealista eta eraginkorrean planifikatu.

Oro har, enpresetan bi diru-sarrera mota nagusi bereizten dira. Alde batetik, ordainketa bakarreko diru-sarrerak daude; kasu honetan, bezeroak behin bakarrik ordaintzen du produktua edo zerbitzua eskuratzean. Bestetik, erabileran oinarritutako diru-sarrerak daude, non bezeroak erabiltzen duen bakoitzean, denboraren arabera edo zerbitzua mantentzen den bitartean ordaintzen duen.

Horrez gain, enpresa batek diru-sarrerak sortzeko hainbat modu izan ditzake, besteak beste:

- Erabileragatiko ordainketak, bezeroak zerbitzua erabiltzen duen bakoitzean ordaintzen duenean.
- Mailegua, rentinga edo alokairua, produktua erosi beharrean denboraldi jakin baterako erabiltzeko aukera emanez.
- Lizentzien salmenta, batez ere software edo diseinu berezien kasuan.
- Komisio edo broker bidezko diru-sarrerak, bitartekari lanengatik lortutako irabaziak.
- Publizitatea, plataformetan edo produktuetan iragarkiak txertatuz sortzen den dirua.

Prezioei dagokienez, ohikoena prezio finkoak erabiltzea da, horrela bezeroak hasieratik jakin dezan zenbat ordaindu behar duen, gardentasuna eta konfiantza handituz.

Proiektua ebaluatuko duen batzordeak bereziki baloratuko du diru-sarreraren definizioa zentzuzkoa eta errealista izatea. Horregatik, garrantzitsua da argi azaltzea zeintzuk diren diru-sarrera nagusiak eta bakoitzak guztizko diru-sarreraren barruan zer portzentaje izango duen. Era berean, proiektuak hasieran inbertsio handia behar badu, beharrezkoa da modu zuhurrean azaltzea zein diru-sarrera erabiliko diren hasierako inbertsio hori berreskuratzeke eta proiektua martxan jartzeko.

Azken batean, diru-sarrerak ondo planifikatzea ezinbestekoa da proiektuaren bideragarritasuna eta etorkizuneko arrakasta bermatzeko. Dirua nola irabaziko dugun argi izatea bezain garrantzitsua da diru hori noiz eta zein modutan lortuko dugun jakitea.