

Bezeroekiko harremanak

Lehenengo, gure inguruko jendeari erakutsiko diegu produktua, eta esango diegu zein den gure ideia nagusia, eta zer lortu nahi dugu horekin, behar bada, esango diegu nola funtzionatuko den produktua.

Hau dena ikusitakoan, haiek inguruko jendeari esango diete, eta horrela behin eta berriro, domino efektu bat egiten, horrela, gero eta jende gehiagori ailegatuko gara.

