

## **Paso 4. FUENTES DE INGRESOS**

### **1. Fuentes de ingresos principales**

Las principales fuentes de ingresos del proyecto serán la venta de dispositivos inteligentes para mascotas, como collares con GPS y sensores de salud, y las suscripciones mensuales a la app, que permitirán acceder a funciones avanzadas como monitorización en tiempo real, historial de salud y recordatorios personalizados. De forma secundaria, se contempla la colaboración con clínicas veterinarias, tiendas de mascotas o aseguradoras, mediante comisiones o acuerdos promocionales dentro de la plataforma.

### **2. Modelo de ingresos**

El modelo de ingresos será mixto. Por un lado, habrá un pago único por la compra del dispositivo inteligente. Por otro, se ofrecerá un pago recurrente a través de una suscripción mensual o anual para el uso completo de la aplicación y sus servicios avanzados.

### **3. Ponderación de las fuentes de ingresos.**

- Suscripción a la app: 50 % de los ingresos totales.
- Venta de dispositivos inteligentes: 35 % de los ingresos.
- Colaboraciones, comisiones y publicidad: 15 % de los ingresos.

### **4. Ingresos para la inversión inicial**

Para cubrir la inversión inicial necesaria, se contempla el uso de inversión personal, así como la posibilidad de financiación externa, como ayudas para proyectos tecnológicos. También se podrían obtener anticipos de clientes mediante preventas del dispositivo o reservas anticipadas de la suscripción.

### **5. Justificación de las decisiones**

Estas fuentes de ingresos se han elegido porque encajan con el modelo de negocio tecnológico del proyecto y permiten combinar ingresos inmediatos con ingresos recurrentes. La venta del dispositivo facilita la entrada al servicio, mientras que la suscripción asegura la sostenibilidad a largo plazo. Las colaboraciones aportan ingresos adicionales sin afectar a la experiencia del usuario.