

FUENTES DE INGRESO

El modelo de generación de ingresos de TECCAELUM se basa en la comercialización de soluciones integrales de generación solar integrada en sistemas de sombra, dirigidas a clientes residenciales, comerciales y del sector público. Las fuentes de ingresos de la empresa se han definido de forma prudente y realista, teniendo en cuenta el valor aportado al cliente, la naturaleza técnica del servicio y la necesidad de garantizar la viabilidad económica del proyecto a medio y largo plazo.

La principal fuente de ingresos de TECCAELUM procede de la venta e instalación de sistemas de toldos solares y superficies energéticas personalizadas. Estos ingresos se generan mediante pagos únicos asociados a proyectos llave en mano, que incluyen el estudio técnico previo, el diseño del sistema, el suministro de los materiales, la instalación y la puesta en marcha de la solución. El cliente está dispuesto a asumir este tipo de pago al tratarse de una inversión que combina mejora del confort, generación de energía renovable y reducción del gasto energético futuro. Esta fuente de ingresos representa el núcleo del modelo de negocio y constituye el mayor porcentaje de la facturación de la empresa.

De manera complementaria, TECCAELUM genera ingresos recurrentes a través de servicios asociados a los sistemas instalados. Entre estos servicios se incluyen el mantenimiento preventivo y correctivo, la supervisión del rendimiento energético y la optimización periódica de las instalaciones. Estos ingresos se articulan mediante contratos de mantenimiento con periodicidad anual, lo que permite a los clientes asegurar el correcto funcionamiento y la durabilidad de los sistemas, y a la empresa disponer de una fuente de ingresos estable y previsible a lo largo del tiempo.

Asimismo, TECCAELUM contempla modelos de ingresos alternativos adaptados a determinados perfiles de clientes, especialmente en el ámbito comercial y público. En estos casos, se ofrecen fórmulas de renting o alquiler de las instalaciones, que permiten al cliente disfrutar de la solución sin necesidad de realizar una inversión inicial elevada. Este modelo resulta especialmente atractivo para bares, restaurantes o administraciones públicas, ya que facilita la implantación de soluciones sostenibles mediante cuotas periódicas, alineadas con el ahorro energético generado por el propio sistema.

La política de precios de TECCAELUM se basa principalmente en precios dinámicos, definidos en función de las características de cada proyecto. El coste final de la solución depende de factores como la superficie a cubrir, la potencia instalada, el nivel de personalización, el tipo de estructura y las condiciones específicas del entorno. No obstante, para determinados servicios estandarizados,

como el mantenimiento o la monitorización, se aplican precios fijos que facilitan la comprensión y la planificación económica por parte del cliente.

Desde el punto de vista de la inversión inicial requerida por el proyecto, los ingresos derivados de la venta e instalación de sistemas constituyen la principal vía de recuperación de dicha inversión, mientras que los ingresos recurrentes permiten consolidar la estabilidad financiera y sostener el crecimiento progresivo de la empresa. La combinación de ingresos por pago único y pagos recurrentes reduce el riesgo económico y refuerza la viabilidad del modelo de negocio.

En conjunto, las fuentes de ingresos de TECCAELUM responden a un enfoque equilibrado, combinando proyectos de alto valor añadido con servicios continuos que fortalecen la relación con el cliente. Este modelo permite a la empresa adaptarse a diferentes segmentos de mercado, asegurar una base de ingresos sólida y avanzar de manera sostenible en el desarrollo de soluciones innovadoras de sombra y generación energética integrada.