

SOCIOS CLAVE

	ÍNDICE 1. Proveedores 2. Principales socios - Socios - Asociaciones con las que colaborar - Organigrama - Funciones por puesto - Salarios
---	--

1. PROVEEDORES

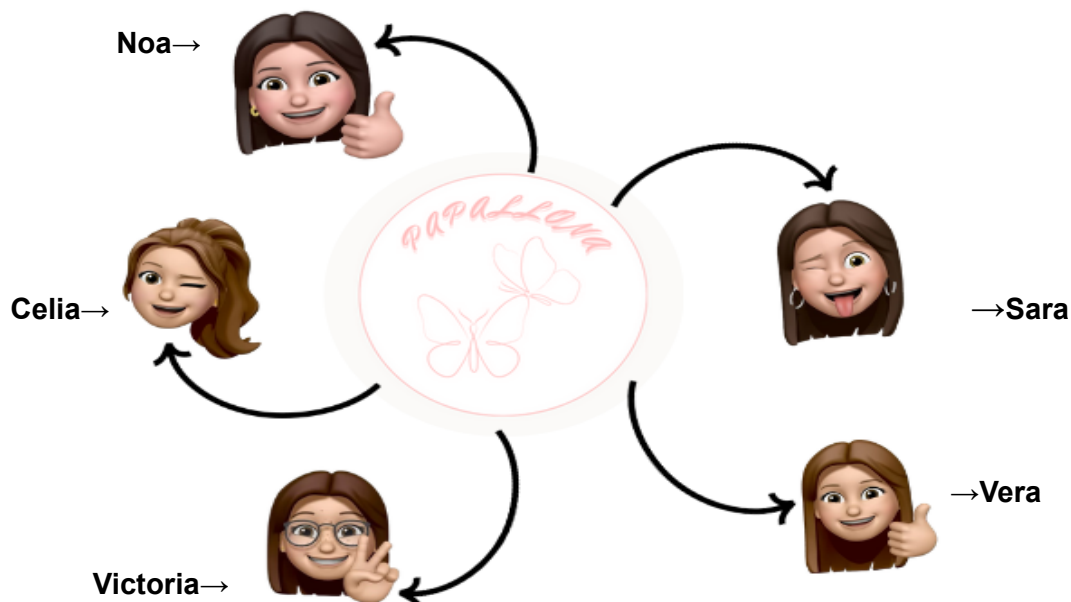
Nuestros productos son fabricados en la empresa <https://socialba.es/> ubicada en Albaida que importa dos líneas de telas.

Una de ellas viene de Chile. Las telas que nos importa [Nosotros | CODELCO - Corporación Nacional del Cobre, Chile](#) son fabricadas con un material innovador, hilo de cobre, cuyas cualidades se adaptan a la perfección a las necesidades que intentamos cubrir de las personas con piel de mariposa: propiedades antimicrobianas y su capacidad para regular la temperatura corporal, no pierde su propiedad en el tiempo, por lo que se auto sanitiza de forma permanente, los productos textiles de cobre pueden ayudar a reducir el olor corporal, la irritación de la piel y la acumulación de bacterias, proporcionando comodidad y protección a los usuarios, y además favorece la cicatrización, el contacto con la piel puede ayudar a reparar las fibras de colágeno, lo que favorece la cicatrización de heridas y lesiones, ventaja para la curación de las pieles ultrasensibles con las que trabajamos.

Por otra parte nuestra segunda línea de producción está basada en los materiales que nos proporciona <https://socialba.es/> en Albaida, Valencia, compuestos por 100% algodón orgánico. En esta empresa, se erigen sobre los principios de sostenibilidad, apostando por una fabricación responsable que respeta el medio ambiente y promueve prácticas éticas.

2. PRINCIPALES SOCIOS CLAVE:

2.1 Socios: Sara, Vera, Celia, Victoria y Noa.



2.2 Asociaciones con las que colaborar:

Debra es la Asociación referente a nivel nacional en Epidermólisis bullosa. Su misión es mejorar la calidad de vida de las personas con Piel de Mariposa y sus familias. Nace para apoyar, formar y acompañar a familias y profesionales.

<https://www.pieldemariposa.es/>



La asociación de Afectados por Dermatitis Atópica tiene como objetivo ser un apoyo para todos los que sufren DA. Un lugar para conectar con otros que están en la misma situación y luchar para mejorar la calidad de vida de los pacientes.

<https://asociacionafectadosdermatitisatopica.com/>



Acción Psoriasis lucha para **hacer visible la psoriasis** y la artritis psoriásica en todas sus formas. Su misión es mejorar la calidad de vida de los pacientes y de sus familiares. Quieren conseguir la plena integración social de los pacientes; fomentan la investigación y la innovación,

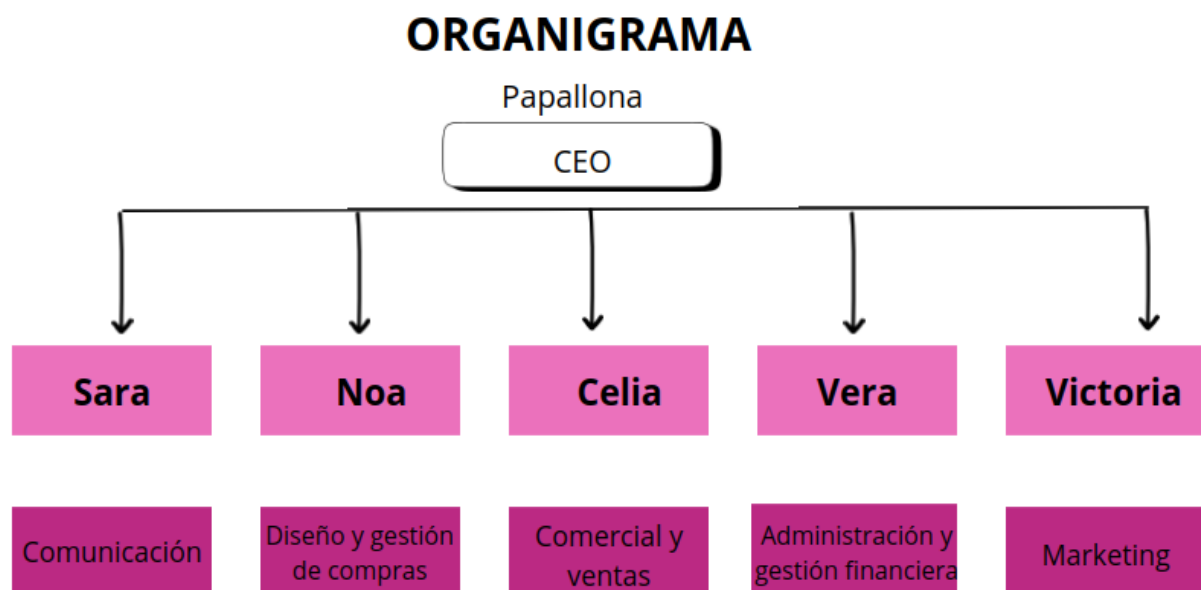
<https://www.accionpsoriasis.org/>



La **Asociación Española de Ictiosis** ayuda a niños, adultos y familias con ictiosis. Desde hace 20 años, trabajan para **dar a conocer y mejorar la calidad de vida** de las personas afectadas por esta enfermedad.

<https://www.ictiosis.org/>

2.3 Organigrama



2.4 Funciones por puesto.

Puesto / Nombre	Funciones	Título	Aptitudes
Vera: Administración y gestión financiera	-Redactar archivar y revisar todo tipos de documentos - Elaboración del informe anual a dirección, auditorias del sistema. -Manejar algunas herramientas de contabilidad. - Evaluación de riesgos y oportunidades. - Rechazo y documentación de no conformidades a proveedores. - Gestión de la calibración equipos de medida	Técnico Superior en Administración y Finanzas	-Visión de negocio - Capacidad de organización. - Manejo de equipos de trabajo. - Iniciativa. - Habitudo/a al reporting. - Usuario/a avanzado/a de programas informáticos de gestión. - Capacidad de aprendizaje y vocación por la formación continua.
Noa: Diseño y gestión de compras	-Gestionar un equipo de trabajo, velando siempre por el buen clima social. - Asegurar el cumplimiento de los objetivos de producción y satisfacción al cliente con los medios materiales y personales necesarios. - Coordinación con los equipos transversales que intervienen en el buen funcionamiento.	Ciclo Formativo Grado Superior	-Responsabilidad. -Seriedad. -Organización. -Dinamización.
Celia: Comercial y ventas	- Mantenimiento y potenciación de clientes -Contacto continuo con centro productivo	Licenciatura en Gestión de Ventas y Comercialización	-Experiencia en ventas indispensable. - Habilidades de comunicación excepcionales y una

	-Elaboración de ofertas y realizar seguimiento de las mismas -Resolución de incidencias -Reporte al director Comercial -Recibir y atender a los clientes de la empresa -Gestionar compras y ventas - Acciones de mejora, medición de satisfacción cliente		actitud positiva. - Orientación hacia el cliente y capacidad para construir relaciones sólidas. - Disposición para desplazarse y visitar a clientes según sea necesario.
Victoria: Marketing	- Diseño gráfico para la presentación de productos en Web, redes sociales y medios digitales, así como la maquetación (folletos, tarifas y catálogos técnicos). - Gestión de la plataforma de venta online. - Análisis del impacto de nuestras publicaciones y del comportamiento de los usuarios de nuestra web y creación de informes para la toma de decisiones.	Grado de marketing y comunicación	-Creatividad. -Capacidad análisis del mercado. -Mente reflexiva. -Capacidad de redacción. -Especialidad de edición visual. -Curiosidad.
Sara: Comunicación	- Coordinar y liderar al equipo. - Definir e implementar una política de reclutamiento y selección de personal	Grado de marketing y comunicación	-Toma de decisiones. -Planificación y organización. -Visión estratégica. -Trabajo en equipo. - Competencia digital. -Conocimiento de

	considerando la promoción interna y del reclutamiento externo. - Definición de perfiles y descripción de los puestos de la empresa. - Comunicación directa con la Dirección de tienda para planificar las campañas. - Supervisión de las ofertas de empleo y gestión de las plataformas tanto internas como externas de reclutamiento. - Gestionar la comunicación de la empresa		lengua(s) extranjera(s).
--	---	--	---------------------------------

2.5 Salarios de los trabajadores:

Nombre	Sara	
TRABAJADORA Sara (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)	600€
	Seguridad social 31,20%	
	Bonificación	80€
	TOTAL COSTE	$=(600*14)+(80*12)$ $=9360$

Nombre	Celia	
TRABAJADORA Celia (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)	600€
	Seguridad social 31,20%	
	Bonificación	80€
	TOTAL COSTE	$=(600*14)+(80*12)$ $=9360$

Nombre	Vera	
TRABAJADORA Vera (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)	600€
	Seguridad social 31,20%	
	Bonificación	80€
	TOTAL COSTE	$=(600*14)+(80*12)$ $=9360$

Nombre	Victoria	
TRABAJADORA Victoria (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)	600€
	Seguridad social 31,20%	
	Bonificación	80€
	TOTAL COSTE	$= (600 \cdot 14) + (80 \cdot 12)$ $= 9360$

Nombre	Noa	
TRABAJADORA Noa (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)	600€
	Seguridad social 31,20%	
	Bonificación	80€
	TOTAL COSTE	$= (600 \cdot 14) + (80 \cdot 12)$ $= 9360$

- <https://www.infoautonomos.com/>
- <https://www.wolterskluwer.com/es-es/expert-insights/cuotas-autonomos-2026>
- <https://taxscouts.es/autonomos/nuevos-autonomos/tarifa-plana-de-autonomos/#:~:text=El%20primer%20a%C3%B1o%2C%20la%20cuota,de%20no%20llegar%20al%20SMI>
- La bonificación fiscal es un apoyo que ofrece el Gobierno a los emprendedores que pueden tener dificultades para pagar la cuota de autónomos. En nuestro caso, se aplica mediante una tarifa plana de 80 €. Esta ayuda tiene una vigencia de un año, aunque puede ampliarse un año más si durante ese periodo no se supera el salario mínimo interprofesional (SMI).